Тот, кто не смотрит вперед, оказывается позади

Джордж У. Герберт

The Altus Times

Украина, 2013 | Информационно-аналитическая газета | выпуск №2 (13)

Новости | Экономика | Финансы | Фондовый рынок | В Украине | В мире | История успеха

Тираж 10 000

НОВОСТИ

НБУ ПРОДЛИЛ СРОК ОБЯЗАТЕЛЬНОЙ ПРОДАЖИ 50% ВАЛЮТНЫХ ПОСТУПЛЕНИЙ

НБУ временно до 17 мая 2014 года изменил срок расчетов по операциям по экспорту и импорту товаров, сократив его с 180 дней до 90 календарных дней, а также ввел требование об обязательной продаже на межбанковском валютном рынке Украины поступлений в иностранной валюте из-за границы в пользу юридических лиц, не являющихся уполномоченными банками, физических лиц-предпринимателей, иностранных представительств (кроме официальных представительств), а также поступлений в иностранной валюте на счета резидентов, открытые за пределами Украины на основании индивидуальных лицензий Национального банка Украины.

Постановление № 453 предусматривает, что обязательной продаже на межбанковском валютном рынке Украины подлежат поступления в пользу физических лиц из-за пределов Украины в иностранной валюте в сумме, равной или превышающей в эквиваленте 150 000 гривен в месяц.

Требование об обязательной продаже в размере 50% распространяется на поступления в иностранной валюте 1-й группы Классификатора иностранных валют и банковских металлов и в российских рублях.

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ФОНД США ВЫКУПИЛ 20% ВНЕШНЕГО ДОЛГА УКРАИНЫ

Один из крупнейших американских инвестфондов — Franklin Templeton приобрел на мировом финансовом рынке государственные облигации Украины.

«Сделка, которая достигает пятой части общей внешней государственной задолженности Украины и составляет $5 млрд, проведена в августа 2013 г., — отмечает издание. — Уже стало известно, что первый вице-премьер Украины Сергей Арбузов и министр финансов Юрий Колобов посетили с неофициальным визитом штаб-квартиру фонда в калифорнийском городе Сан-Матео с целью дать определенные гарантии крупнейшему держателю национального долга».

По материалам: ИТАР_ТАСС

ВАЛЮТНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ – ИСТОРИЯ И РЕАЛЬНОСТЬ

Начиная со второй половины XX века, в мировой экономике все чаще можно встретить такое явление как валютная интеграция.

Степан Пустельник
директор компании «Альтус»

Между тем, как само понятие валютная интеграция, так и ее практическое воплощение появились еще в середине XIX века.

Так, первым валютным союзом в Европе был Австро-германский валютный союз (1857- 1866 гг.). В 1857 г.

Австрия заключила договор с членами Германского таможенного союза, по которому три различные валюты были связаны вместе условленным постоянным обменным курсом и общей единицей учета.

Однако выпуск единых денег вместо национальных валют не предполагался www.ereport.ru.

Продолжение на стр.4

ЗАРПЛАТА И ОБРАЗОВАНИЕ: *как не стать дворником с дипломом*

ПО ИНФОРМАЦИИ МИНИСТЕРСТВА ОБРАЗОВАНИЯ, НАИБОЛЕЕ ПОПУЛЯРНЫМИ СПЕЦИАЛЬНОСТЯМИ СРЕДИ АБИТУРИЕНТОВ СТАЛИ: ФИЛОЛОГИЯ, УПРАВЛЕНИЕ (МЕНЕДЖМЕНТ), ФИНАНСЫ И ПРАВО.

Вместе с тем у правительства свой взгляд на ситуацию. Так, в этом году были вдвое увеличены объемы госзаказа по техническим специальностям, в частности на информатику, телекоммуникации, механику, машиностроение и металлургию, и, соответственно, уменьшены на право, экономику и менеджмент.

Так что, как уже отмечал Inpress.ua, потребности государства и желания абитуриентов несколько расходятся.

Если последние больше склоняются к, так сказать, «непыльным» и благородным профессиям, то руководство страны, в первую очередь, намерено готовить специалистов для бюджетообразующих отраслей экономики.

При выборе будущей профессии также необходимо учитывать текущую ситуацию на рынке труда.

По данным Госстата, в прошлом году работодатели заявили 1,2 млн вакансий, на конец года Государственная служба занятости зарегистрировала 48,6 тыс. предложений работы.

Продолжение на стр.12

ФИНАНСОВЫЕ ПИРАМИДЫ: ИСТОРИЯ КРАХА ВЕЛИКОЙ АФЕРЫ

История мошенничества начинается с той поры, когда появилась первая коммерческая деятельность. История, прежде всего, учит, что ничего нового под солнцем не происходит даже в наш продвинутый XXI век!

Время от времени безумие спекуляций охватывает целые нации. За примерами далеко ходить не надо. Достаточно вспомнить последовавшую за перегревом фондовой биржи Великую депрессию в США, пресловутый пузырь “доткомов” в конце прошлого века или сегодняшний ипотечный кризис.

Для обозначения данных событий было придумано выражение «финансовая пирамида». В данной статье заглянем в историю этого явления на примере первой в истории «тюльпановой пирамиды» в Голландии.

Пожалуй, самое необычное инвестиционное безумие приключилось с голландским народом в 1630-е годы. Предметом спекуляций национального масштаба стал тюльпан.

Почему тысячи голландцев вкладывали все свои сбережения в луковицы эфемерного цветка, а не в изумруды, заморские специи и прочие колониальные товары, к которым страна мореплавателей имела чуть ли не эксклюзивный доступ, почему не в картины гениальных соотечественников, наконец, понять это с позиций современного человека почти невозможно.

Продолжение на стр.7

БИОЭНЕРГЕТИКА СДЕЛАЕТ УКРАИНУ ЭНЕРГО-НЕЗАВИСИМОЙ

УКРАИНА МОЖЕТ БЫТЬ ЭНЕРГОНЕЗАВИСИМОЙ ЗА СЧЕТ АЛЬТЕРНАТИВНЫХ ИСТОЧНИКОВ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ.

Андрей Боярунец, «ForUm»

Об этом, как передает корреспондент ForUm’a, глава парламентского комитета по вопросам аграрной политики и земельных отношений, народный депутат от Партии регионов Григорий Калетник заявил на Международном биоэнергетическом форуме.

По словам депутата, учитывая возможности земельных ресурсов страны и производства на них биомассы, можно покрыть все национальные энергопотребности. «По подсчетам ученых, биомасса из 10 млн га позволит полностью снять проблему импорта нефтепродуктов, а это 80% всего потребления», - сказал парламентарий.

Он также добавил, что альтернативная энергетика позволяет более уверенно смотреть в будущее, учитывая мировую тенденцию подорожания нефти и газа.

Продолжение на стр.2

ЭКОНОМИКА УКРАИНЫ - КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Рост ВВП, %	+7.9%	+2.3%	-14.8%	+4.1%	+5.2%	+0.2%	-1.5%*
Госдолг, % к ВВП	+12.3%	+20.0%	+34.8%	+39.5%	36.0%	36.6%	41.7**%
Индекс промышленного производства	+7.6%	-5.2%	-21.9%	+11.2%	+7.6%	-1.8%	-5.2%***
Индекс розничного товарооборота	+29.3%	+17.9%	-20.6%	+7.8%	+13.7%	+13.7%	+9.5%***
Потребительская инфляция	+16.6%	+22.3%	+12.3%	+9.1%	+4.6%	-0.2%	-0.1%****
Валютные резервы НБУ, млрд. долл.	32.5	31.5	26.5	34.6	31.8	24.5	20.6*****

** 3кв.2013г./3кв.2012г. ** по состоянию за 30.06.2013г. *** январь-октябрь 2013г. к январю-октябрю 2012г. **** октябрь 2013г. к октябрю 2012г. ***** на 01.11.2013г.*

Мировые фондовые индексы

Индекс	2011г.	2012г.	2013г.
Украина и Россия			
УБ	-40,3%	-34,8%	-4,6%
РТС	-21,9%	10,5%	-5,4%
США и Европа			
Dow	5,5%	7,3%	21,8%
Nasdaq	-1,8%	15,9%	32,0%
S&P 500	0,0%	13,4%	26,1%
FTSE 100	-5,6%	5,8%	13,5%
DAX	-14,7%	29,1%	20,4%
CAC 40	-17,0%	15,2%	17,9%
Азия			
Nikkei 225	-17,3%	22,9%	45,9%
Shanghai Comp	-21,7%	3,2%	-5,9%
Hang Seng	-20,0%	22,9%	1,7%

КИТАЙ АРЕНДУЕТ В УКРАИНЕ 3 МЛН ГЕКТАРОВ СЕЛЬХОЗУГОДИЙ НА 50 ЛЕТ

КИТАЙ АРЕНДУЕТ В УКРАИНЕ 3 МЛН ГА СЕЛЬХОЗУГОДИЙ СРОКОМ НА 50 ЛЕТ. ОБ ЭТОМ СООБЩИЛА ГАЗЕТА «ХУАНЬЦЮ ШИБАО».

По данным СМИ, соглашение подписано между Синьцзянским производственно-строительным корпусом и украинской компанией KGS Agro (Днепропетровск).

На первом этапе китайской стороне будут переданы в аренду 100 тысяч га в Днепропетровской области. В дальнейшем площадь арендуемых территорий, в том числе в Херсонской области и в Крыму, достигнет 3 млн га. Земли будут использованы для выращивания сельскохозяйственных культур и животноводства. Китайская сторона берет на себя обязательства реализовать ряд ирригационных проектов.

Синьцзянский производственно-строительных корпус был сформирован Народно-освободительной армией Китая в 1950-х годах для решения хозяйственных задач на территории Синьцзян-Уйгурского автономного района / СУАР/. Корпус контролирует значительную часть экономики СУАР, реализуя крупные сельскохозяйственные и инфраструктурные проекты.

Проблема обеспечения продовольственной безопасности является одной из ключевых для КНР. Несмотря на огромное число жителей, Китай располагает всего 9% мировой площади пахотных земель.

КНР арендует за границей около 2 млн га сельхозугодий. Зачастую препятствием для реализации крупных проектов для китайских компаний становится несоответствие их фитосанитарных, экологических и технологических стандартов требованиям зарубежных государств.

По материалам: www.itar-tass.com

«ЛАБОРАТОРИЯ КАСПЕРСКОГО» ЗАПУСКАЕТ В УКРАИНЕ ПЕРВУЮ ТЕСТОВУЮ ЛАБОРАТОРИЮ НА БАЗЕ ДНЕПРОПЕТРОВСКОГО «АВЦ-ДНЕПР»

Крупнейший российский разработчик антивирусных решений компания «Лаборатория Касперского» запускает в Украине первую тестовую лабораторию на базе днепропетровского «АВЦ-Днепр», говорится в сообщении российской компании, обнародованном в понедельник.

На базе данной лаборатории украинские компании смогут протестировать решения для бизнеса.

«Первый этап внедрения проекта запускается в июне, второй запланирован на начало осени», - отмечается в сообщении IT-компании.

ООО НПП «Днепропетровский антивирусный центр «АВЦ-Днепр» является специализированным предприятием по созданию комплексных систем информационной безопасности компьютерных сетей.

«Лаборатория Касперского» - производитель систем защиты от вредоносного и нежелательного ПО, хакерских атак и спама. Центральный офис компании расположен в Москве, всего за пределами России компания имеет представительства в Великобритании, Китае, Франции, США, Канаде, Германии, Японии и др. Партнерская сеть охватывает около 200 стран мира. Продукцией компании пользуется более 300 млн пользователей.

По материалам: interfax.com.ua

Украина - мощный игрок на мировом аграрном рынке

Украина демонстрирует значительные успехи на мировом аграрном рынке, подчеркнул Президент Виктор Янукович. Об этом, как сообщили ForUm'у в пресс-службе Главы государства, он заявил на открытии XXV Международной агропромышленной выставки «Агро-2013».

«Аграрный сектор нашего государства в условиях экономического кризиса в очередной раз демонстрирует рост на фоне всех других отраслей экономики. За счет украинского сельского хозяйства мы обеспечиваем не только потребности внутреннего рынка, но и постоянно наращиваем поставки продовольствия и сельскохозяйственного сырья на внешние рынки», - сказал Янукович.

В частности, он отметил, что с 2007 года доля продукции агропромышленного комплекса в общей структуре экспорта Украины возросла почти вдвое и в прошлом году составила 27%. «В целом в 2012 году аграрный экспорт продемонстрировал беспрецедентный рост - почти на 40% и составил более 18 млрд долл. США», - подчеркнул Президент.

По убеждению Главы государства, за последние годы Украина доказала, что является одним из мощных игроков на мировом рынке продовольствия.

«Стабильно наше государство занимает одни из лидирующих позиций на мировом рынке зерна. Каждая одиннадцатая его тонна, которая продавалась на мировом рынке в прошлом году, была отечественного производства. Нам принадлежит около 9% в мировой торговле зерновыми», - сказал Янукович.

Кроме того, Президент отметил, что мир заинтересовался не только украинским зерном, но и продукцией животноводства. По его словам, Украина уже поставляет в Евросоюз продукцию птицеводства.

Украина также постепенно осваивает новые рынки сбыта сельскохозяйственной продукции. Это Япония, Объединенные Арабские Эмираты и Южно-Африканская Республика.

«Сохранить эти тенденции и дать отрасли системную основу и мощный импульс к устойчивому росту - наша главная задача», - подчеркнул Глава государства.

По материалам: ForUm

ВЕТРЯКИ НА ДОНЕЦКИХ ТЕРРИКОНАХ ОБЕСПЕЧАТ ЭНЕРГИЕЙ ВЕСЬ ГОРОД

Донецкие терриконы не только создают неповторимый ландшафт шахтерской столицы, но и могут стать своеобразной многометровой подставкой для ветроэлектростанций в черте города, сообщает Сегодня. Такой проект был разработан в Украинском институте горной геологии, геомеханики и маркшейдерского дела НАН Украины в Донецке.

Как рассказал «Сегодня» один из авторов уникального проекта старший научный сотрудник отдела эколого-геофизических исследований Александр Трифонов, идея размещения ветряков на донецких терриконах в буквальном смысле витала в воздухе.

«Ветровая ситуация в Донбассе для получения восполнимых энергоресурсов довольно благоприятная, даже лучше чем, к примеру, в Германии или Франции, а эти страны буквально напичканы ветряками, — говорит Александр Трифонов. — В городах Донбасса сотни отработанных породных отвалов высотой от 40 до 100 метров, и дуют постоянные ветры со средней скоростью 5—6 метров в секунду. Если установить по периметру одного террикона ветроагрегаты (от десяти и больше, в зависимости от величины отвала), соединенные в одну систему, то они смогут вырабатывать столько электроэнергии, сколько хватит, чтобы обеспечить потребность одного крупного донецкого микрорайона, где проживают десятки тысяч человек. А ведь только в одном Донецке больше 100 терриконов!».

Разработанная дончанами ветроэлектростанция тем и особенна, что предназначена именно для возвышенностей. Аналогов ей в мире пока не найдено, хотя из скромности донецкие ученые предполагают, что, возможно, где-то и есть. В любом случае, их разработка очень эффективна, хотя бы потому, что все основные конструктивные элементы ветроагрегатов легко могут быть сделаны из недорогих полимерных материалов. Соответственно, они будут легче по весу, дешевле по стоимости и надежнее в эксплуатации, не потребуют дорогостоящего обслуживания. Кроме того, именно обустройство ветряков на возвышенности увеличивает их производительность в несколько раз, по сравнению с агрегатами, установленными на равнине.

Поскольку ветер — величина не всегда постоянная, разработчики предусмотрели и механизм компенсации на случай, если город накроет мертвый штиль.

«Все ветряки соединяются в единую систему трубопроводами, в которых аккумулируется вырабатываемая ветряками пневматическая энергия», — пояснил завотделом эколого-геофизических исследований УкрНИМИ Виктор Туманов. Подстанцию, где пневматическая энергия будет преобразовываться в электрическую и расходиться по потребителям, тоже можно собрать из агрегатов, производимых в Украине. «Надо только все скомпоновать — и получить на выходе дешевую «зеленую» энергию», — подытожил Александр Трифонов.

Не станут ли ветростанции в черте города источниками шума, электромагнитных волн или других побочных и неприятных для граждан эффектов? «Шума от ветряков — не более чем от крика ворон или мяуканья уличных котов, — развеял сомнения Александр Трифонов. — Ведь они сделаны из полимерных, в принципе бесшумных материалов. Ветроэлектростанция сама по себе не несет никакой экологической опасности, не производит никаких электромагнитных полей и не является источником какого-либо иного излучения, ведь она ничего не генерирует, а просто работает под действием ветра». Разработчики также говорят об устойчивости конструкций — каждый ветроагрегат может работать даже при скорости ветра до 25 метров в секунду и выше.

По материалам: www.segodnya.ua

БИОЭНЕРГЕТИКА СДЕЛАЕТ УКРАИНУ ЭНЕРГОНЕЗАВИСИМОЙ

Начало на стр. 1

«Мы сможем отказаться от импорта энергоносителей, как это сделала та же Бразилия. Наши посевные площади в 32 млн га позволят это сделать. Кроме того, для выращивания энергетических культур могут быть использованы земли, не пригодные под традиционную сельхозпродукцию», - отметил специалист.

По его информации, сегодня есть целый ряд современных технологий получения биоэнергии и ряд источников биомассы, включая древесные отходы. «Отходы АПК – это солома, навоз, отходы пищепрома», - уточнил Калетник.

Андрей Боярунец, «ForUm»

Альтус
Управление инвестиционными фондами

Доверие, проверенное временем*
*довіра, перевірена часом
Ліцензія ДКЦПФР на управління активами інституціональних інвесторів АГ № 579957 видана 07.10.2011 р., видана ТОВ «КУА «Альтус ассетс актівіс»
Детальнішу інформацію шукайте на сайті www.altus.ua
ТОВ «КУА «Альтус ассетс актівіс» м.Дніпропетровськ, Єкатеринославський б-р, 2, ТДЦ «Босфор», 4-й поверх

ВАТИКАН ВПЕРВЫЕ ОПУБЛИКОВАЛ ГОДОВОЙ ФИНАНСОВЫЙ ОТЧЕТ

Управление финансовой информации (FIA) Ватикана опубликовало первый в истории годовой финансовый отчет. Об этом сообщается на сайте Святого престола.

В отчете отмечается, что FIA в прошлом году получило шесть сообщений о подозрительных операциях, из которых два были перенаправлены местным правоохранительным органам для расследования. Годом ранее агентство зарегистрировало всего одно сообщение о подозрительных операциях.

Как отмечает Associated Press, в отчете почти не упоминаются меры по борьбе с отмыванием средств и финансированием террористов. Ранее международные регуляторы финансового рынка рекомендовали Институту религиозных дел (IOR или банк Ватикана) осуществлять эти меры для того, чтобы организацию признали соответствующей международным стандартам. Также в отчете не содержатся данные о финансовых операциях банка.

FIA было создано в 2010 году и начало полноценную деятельность в апреле 2011 года. Ватикан создал эту организацию для мониторинга денежно-кредитной деятельности своих учреждений, и в особенности банка. Таким образом Святой престол рассчитывал улучшить репутацию финорганизации, которую ранее неоднократно обвиняли в отмывании средств.

IOR отправил запрос в MONEYVAL (Экспертная группа Совета Европы по оценке мер борьбы с отмыванием денег), которая провела несколько проверок банка. По итогам материалов этих проверок FATF (Группа разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег) должна определить, насколько банк Ватикана соответствует международным нормам прозрачности.

Банк Ватикана не ориентирован на получение прибыли, он создан преимущественно для обслуживания финансовых операций католической церкви. IOR работает с контрагентами в 100 странах мира, его активы составляют 8,3 миллиарда долларов, а количество счетов — 33 тысячи.

По материалам: Лента.Ру

Пока Европа отказывается от кульков, в Украине ситуация плачевная

ЕВРОПЕЙСКИЙ СОЮЗ ОБЪЯВИЛ БОЙ ПОЛИЭТИЛЕНОВЫМ ПАКЕТАМ: ЕВРОКОМИССИЯ РАЗРАБОТАЛА ПЕРЕЧЕНЬ МЕР, КОТОРЫЕ ДОЛЖНЫ СОКРАТИТЬ ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ НА 80% В ТЕЧЕНИЕ БЛИЖАЙШИХ ЛЕТ, СООБЩАЕТ СЕГОДНЯ.

О том, что пластиковые пакеты это большое зло, в Европе говорят уже давно, однако пока только 12 из 28 членов сообщества законодательно запретили или ограничили использование полиэтиленовых пакетов, вынудив магазины переходить на более экологичные бумажные. Как результат — каждый житель Дании и Финляндии, где борются за экологию, использует лишь четыре полиэтиленовых пакета в год, в то время, как словаки и португальцы — 466.

«Украина движется в направлении борьбы с загрязнением экологии. В парламенте зарегистрирован законопроект, который должен ограничить их использование», — сказали нам в пресс-службе Минэкологии. Экологи говорят, что подобные инициативы в Украине периодически появляются, но пока дело с мертвой точки не движется, и борьба с полиэтиленовыми пакетами — дело добровольное.

«Компании, которые хотят продемонстрировать свою социальную ответственность, переходят на бумажные пакеты или продают многоразовые сумки, которыми мы пользовались раньше. Ведь время полезной жизни пакета 15—20 минут, а потом природе нужно 100-400 лет на то, чтобы его переработать», — говорит нам эксперт экологической организации МАМА-86 Денис Павловский. По его словам, у нас ситуация особенно плачевная: «У нас перерабатывается только 7% пластика, остальное попадает на свалки. А в той же Британии перерабатывается 70% пластиковых отходов, в Германии — 80—85, в Швеции — 90—95%».

По материалам: www.segodnya.ua

Европарламент разрешил банкам брать деньги со счетов клиетов, «если очень нужно»

Комитет Европарлмента одобрил спасение банков по «кипрскому сценарию»

Группа законодателей в экономическом комитете Европарламента одобрила законопроект, согласно которому с 2016 года банки смогут брать средства со счетов объемом от 100 тысяч евро в случае ухудшения финансового состояния. Об этом сообщается в пресс-релизе комитета. В этом году в ходе кризиса пострадали крупные вкладчики на Кипре, которые в рамках рекапитализации банков могут потерять большую часть средств, пишет газета «Дело».

Согласно документу, средства на счетах объемом до 100 тысяч евро останутся нетронутыми. Деньги крупных вкладчиков разрешат использовать только в крайнем случае, после того, как будут исчерпаны другие источники финансирования. Документ еще должен быть одобрен национальными парламентами и Европейским советом.

Власти ЕС разработали законопроект о защите вкладчиков со счетами до 100 тысяч евро после кипрского кризиса. Банковская система средиземноморской республики оказалась на грани краха в связи с тем, что финорганизации страны пострадали от обесценивания гособлигаций Греции.

По материалам: Дело

ШВЕЙЦАРИЯ ГОТОВА СДАТЬ СВОИХ ВКЛАДЧИКОВ В ОБМЕН НА ПРЕКРАЩЕНИЕ СУДЕБНОГО ПРЕСЛЕДОВАНИЯ БАНКОВ СТРАНЫ

Швейцария изучает возможность сделки с США по делу об уклонении от налогов.

Правительство Швейцарии рассматривает предложение США раскрыть имена вкладчиков и уплатить многомиллиардный штраф в обмен на прекращение судебного преследования банков страны, предположительно предоставлявших услуги скрывающим свои доходы американцам, сообщает the New York Times со ссылкой на информированный источник.

Штраф может составить по меньшей мере $7-10 млрд, его заплатит правительство Швейцарии, а затем будет требовать возмещения суммы от банков.

США в настоящее время ведут расследование в отношении ряда швейцарских банков, включая Credit Suisse и Julius Baer, а также местное подразделение HSBC Holdings, по делу о содействии в уклонении от уплаты налогов.

Ранее UBS согласился пойти на сделку, по условиям которой он выплатил $780 млн штрафа. В 2012 году свою вину признал старейший банк страны Wegelin & Co., что привело к закрытию банка.

Правительство Швейцарии проявило интерес к сделке с Минюстом США после того, как под пристальное внимание следователей попали банки кантонов, финансируемые преимущественно за счет государства.

По материалам: Интерфакс-Украина

ВЕЛИКОБРИТАНИЯ БУДЕТ ПОЛУЧАТЬ ЭНЕРГИЮ ЗА СЧЕТ ВУЛКАНОВ ИСЛАНДИИ

Великобритания и Исландия подписали соглашение, которое может привести к использованию геотермальной энергии вулканов Исландии в поставках энергии в Великобританию.

Меморандум о взаимопонимании (МОВ) также отражает, что две страны будут разрабатывать газовые и нефтяные ресурсы и исследовать возможности объединения энергосистем, сообщает Icenews.

Технология разрабатываемой геотермальной системы (EGS) безвредна, она получает энергию путем закачки воды в колодцы глубиной в тысячи метров, поэтому она может разогреться на теплых скалах и быть использована как источник энергии.

Новый отчет показывает, что у Великобритании достаточно геотермальной энергии под землей, чтобы обеспечить 20% ее потребностей в электричестве. Геотермальный сектор в Британии опасается, что новая сделка с Исландией означает, что им не достанется финансирования, которое требуется на разработку технологии в стране.

По материалам: www.euromag.ru

В БРИТАНИИ СОЗДАН «ВИЗОВОЙ КЛУБ» ДЛЯ КРУПНЕЙШИХ БИЗНЕСМЕНОВ

Элитный «визовой клуб» для крупнейших бизнесменов, проживающих за пределами Евросоюза и США, создан МВД Великобритании.

Членство в данном клубе позволит предпринимателям быстро и без проблем получить въездную визу в Соединенное королевство. Об этом сообщило сегодня министерство внутренних дел страны.

Ожидается, что в клуб будут включены ведущие бизнесмены из России, Китая, Индии и ряда других стран с быстро растущей экономикой, у которых нет особого визового соглашения с Великобританией, позволяющего пребывание в королевстве определенное время без въездной визы.

«Приглашать в клуб будут сами британские власти, - рассказал ИТАР-ТАСС официальный представитель ведомства. - Речь идет не столько о странах, сколько о конкретных лицах, в которых, как крупных инвесторах, может быть заинтересована Великобритания. Мы не исключаем, что в этот визовой клуб будут входить и россияне».

Первые члены нового клуба смогут прибыть в Великобританию уже в начале будущего года. Ожидается, что членство в нем будет бесплатным, хотя за ряд услуг в будущем возможно придется платить.

По материалам: www.euromag.ru

ВАЛЮТНАЯ ИНТЕГРАЦИЯ – ИСТОРИЯ И РЕАЛЬНОСТЬ

Начало на стр.1

Начиная со второй половины XX века, в мировой экономике все чаще можно встретить такое явление как валютная интеграция.

Между тем, как само понятие валютная интеграция, так и ее практическое воплощение появились еще в середине XIX века.

Так, первым валютным союзом в Европе был Австро-германский валютный союз (1857- 1866 гг.). В 1857 г. Австрия заключила договор с членами Германского таможенного союза, по которому три различные валюты были связаны вместе условленным постоянным обменным курсом и общей единицей учета. Однако выпуск единых денег вместо национальных валют не предполагался (www.ereport.ru).

Латинский валютный союз был создан по инициативе Франции в 1865 году и просуществовал до 1878 года. В него вошли Франция, Бельгия, Италия и Швейцария. Франция играла в нем доминирующую роль. Три остальные страны ко времени создания союза приняли французский биметаллический стандарт с фиксированным соотношением между серебром и золотом.

Скандинавский валютный союз (1875-1917 гг.) образовался в результате заключения соглашения между Данией, Норвегией и Швецией о выпуске одинаковых монет. Конвенция не содержала положений, касающихся обращения банкнот, хотя последние уже широко использовались в этих странах. Тем не менее их центральные банки вскоре начала принимать банкноты друг друга и пересылать их для кредитования текущего баланса, поддерживаемого каждым банком. Экономя на операциях с золотом и создав эффективный международный клиринговый механизм, союз успешно просуществовал до первой мировой войны.

Идея валютной интеграции постепенно переросла в общемировую. Рост мировой экономики и международной торговли потребовал создания упорядоченной системы взаиморасчетов, выбора некоего общемирового эталона, на который могли бы равняться национальные валюты всех государств.

Таким образом была создана первая мировая валютная система. Она сформировалась стихийно в XIX в. после промышленной революции на базе золотого монометаллизма в форме золотомонетного стандарта. Юридически она была оформлена межгосударственным соглашением на Парижской конференции в 1867 г., которое признало золото единственной формой мировых денег.

Постепенно золотой стандарт (в золотомонетной форме) изжил себя, так как не соответствовал масштабам возросших хозяйственных связей и условиям регулируемой рыночной экономики. Вторая мировая валютная система была юридически оформлена межгосударственным соглашением, достигнутым на Генуэзской международной экономической конференции в 1922 г.

Ее основой являлись золото и девизы — иностранные валюты. Национальные деньги стали использоваться в качестве международных платежно-резервных средств. Однако статус резервной валюты не был официально закреплен ни за одной валютой, а фунт стерлингов и доллар США оспаривали лидерство в этой сфере. Вторая мировая война привела к углублению кризиса Генуэзской валютной системы. Разработка проекта новой мировой валютной системы началась еще в годы войны (в апреле 1943г.). Англо-американские эксперты с самого начала отвергли идею возвращения к золотому стандарту. Они стремились разработать принципы новой мировой валютной системы, способной обеспечить экономический рост и ограничить негативные социально-экономические последствия экономических кризисов. США стремились закрепить господствующее положение доллара в мировой валютной системе.

На валютно-финансовой конференции ООН в Бреттон-Вудсе (США) в 1944 г. были установлены правила организации мировой торговли, валютных, кредитных и финансовых отношений и оформлена третья мировая валютная система. Принятые на конференции Статьи Соглашения (Устав МВФ) определили следующие принципы Бреттонвудской валютной системы:

1. Введен золотодевизный стандарт, основанный на золоте и двух резервных валютах — долларе США и фунте стерлингов.

2. Курсовое соотношение валют и их конвертируемость стали осуществляться на основе фиксированных валютных паритетов, выраженных в долларах. Девальвация свыше 10% допускалась лишь с разрешения МВФ. Установлен режим фиксированных валютных курсов: рыночный курс валют мог отклоняться от паритета в узких пределах (±1% по Уставу МВФ и ±0,75% по Европейскому валютному соглашению). Для соблюдения пределов колебаний курсов валют центральные банки были обязаны проводить валютную интервенцию в долларах.

3. Впервые в истории созданы международные валютно-кредитные организации МВФ и МБРР. МВФ предоставляет кредиты в иностранной валюте для покрытия дефицита платежных балансов в целях поддержки нестабильных валют, осуществляет контроль за соблюдением странами-членами принципов мировой валютной системы, обеспечивает валютное сотрудничество стран.

В середине 1970-х годов в альтернативу Бреттонвудской системе была создана Ямайская валютная система, которая действует до сих пор.

- Введен стандарт СДР (новая международная счетная валютная единица) вместо золотодевизного стандарта.

- Юридически завершена демонетизация золота: отменены его официальная цена, золотые паритеты, прекращен размен долларов на золото. По Ямайскому соглашению золото не должно служить мерой стоимости и точкой отсчета валютных курсов.

- Странам предоставлено право выбора любого режима валютного курса.

- МВФ, сохранившийся на обломках Бреттонвудской системы, призван усилить межгосударственное валютное регулирование.

Причину валютной интеграции между отдельными странами мира в настоящее время экономисты видят, в первую очередь, в развитии мировой экономики.

Глобализация, стирая национальные границы, одновременно нарушает существовавшие веками оболочки, в которых развивались национальные хозяйства и обращались национальные валюты. Валюты многих государств мира теперь вынуждены конкурировать с более сильными иностранными валютами не только на внешних рынках, но и во внутреннем обороте.

В одиночку противостоять жесткой конкуренции, влиянию мировых валютных и финансовых рынков очень сложно, поэтому многие страны идут по пути создания различных международных объединений, в которых каждое отдельно взятое государство может найти защиту своих интересов и реализовать себя как полноправный субъект мирового сообщества.

Интеграция в валютно-финансовой сфере нужна еще и потому, что у стран, вступающих в интеграционный процесс, имеются определенные цели, реализовать которые поодиночке неизмеримо сложнее, чем сделать это на коллективной основе, совместными усилиями.

Валютная интеграция может происходить в различных формах. В данном случае все определяется уровнем развития и состоянием экономики стран – участников интеграционного процесса, а также планируемой и приемлемой для данных стран глубиной сотрудничества.

Западная Европа шла к единой валюте несколько десятилетий. Главным предназначением европейской валютной интеграции было и остается обеспечение системы многосторонних расчетов, поскольку экономические связи в Европе всегда были многосторонними, а национальные хозяйства тесно переплетались. Уже в конце 50-х годов все члены только что образовавшегося Европейского экономического сообщества направляли и получали из стран-партнеров от 30 до 50% экспортно-импортных товаров.

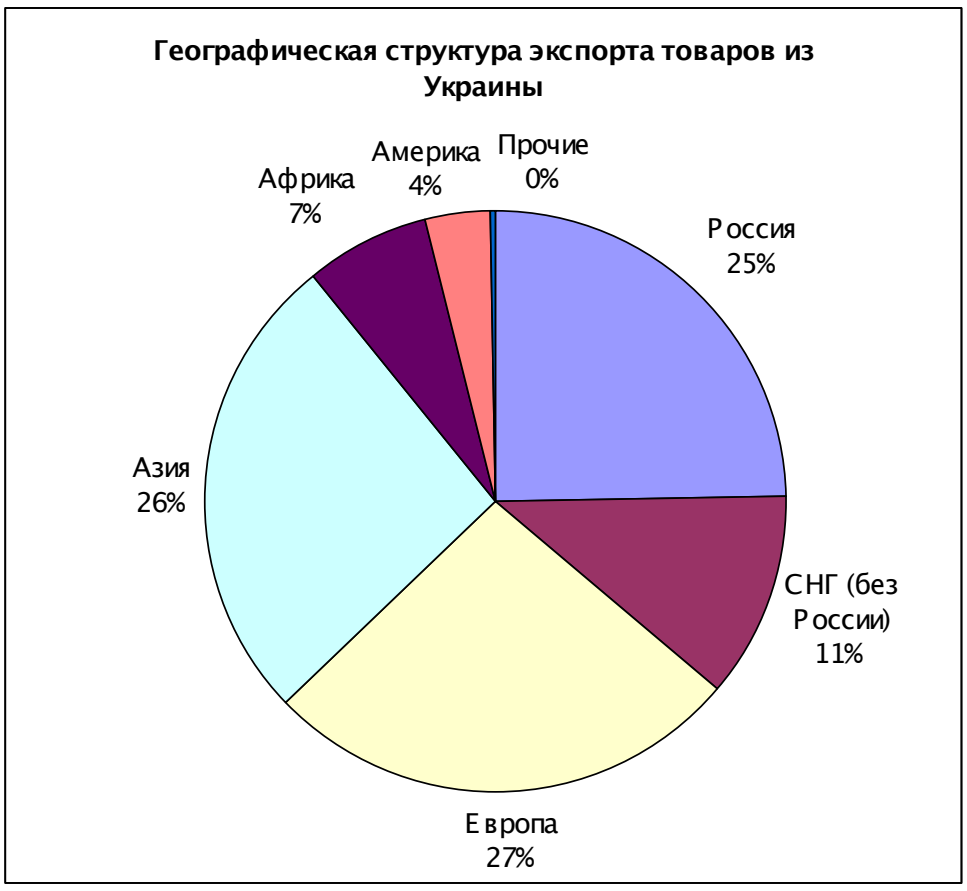
В 90-е годы всеобщая либерализация движения капиталов резко снизила эффективность коллективной привязки курсов. Жесточайший кризис Европейской валютной системы 1992-1993 гг. показал, что держать в одной «упряжке» свыше десяти разных валют больше не получится. Оставалось либо «отпустить их на волю», либо отказаться от них, создав единую валюту.

В Латинской Америке в 60-80-е годы было создано несколько международных валютных организаций: Центральноамериканский валютный союз, Латиноамериканский экспортный банк, Механизм компенсации сальдо и взаимного кредитования Латиноамериканской ассоциации интеграции, Карибский стабилизационный фонд. Однако с общей расчетной единицей ничего не получилось.

В 90-е годы в Латинской Америке быстро набирал обороты процесс долларизации. Толчком к этому послужило резкое ухудшение экономической ситуации в ряде стран региона и усиление соответствующего компонента внешнеполитической стратегии США. В 2000 году Эквадор отказывался от национальной валюты - сукре, поменяв ее на доллар США. В Аргентине Центральный банк готовит план замены на доллар аргентинского песо. Давно и полностью долларизованы денежные системы Панамы и Гаити.

В Африке на базе зоны франка существует два валютных союза - Валютный союз Центральной Африки и Западно-африканский валютный союз. Расчетной единицей этих объединений является франк африканского сообщества - франк КФА, который жестко привязан к французскому франку. Казначейство Франции гарантирует полную свободу конверсии валют по паритету, установленному французским правительством.

Таким образом, западноевропейский вариант валютного пространства - это валютный союз на базе экономического с единой валютой внутреннего - европейского происхождения. В Латинской Америке единое



** В объеме экспорта в Азию львиную долю составляют поставки в Турцию (ЕС).*

валютное пространство основано на внешней валюте, которая сначала используется для внешних расчетов, а потом вытесняет национальные деньги из внутреннего обращения. В Африке счетная единица привязана к иностранной валюте, которая используется для внешних расчетов, но не проникает во внутренние; эмиссию коллективных денег финансирует бывшая метрополия. Разрабатываемые проекты африканского и азиатского валютных союзов комбинируют в разных сочетаниях элементы европейской и действующей африканской моделей (www.ereport.ru).

Валютная интеграция на любом этапе ведет за собой создание единого экономического пространства между странами. Единое экономическое пространство создается по схеме, которая типична для любого интеграционного объединения. На современном этапе экономического развития принято выделять четыре этапа такой интеграции:

- *зона свободной торговли – договоренность между двумя государствами об отмене или ограничении таможенных пошлин;*
- *таможенный союз – договоренность между участниками ЗСТ о единой таможенной политике в отношении третьих стран;*
- *общий рынок – соглашение стран о свободном передвижении товаров, капиталов, услуг и рабочей силы. В рамках ОР осуществляется согласование экономической политики стран участниц;*
- *экономический и валютный союз – наивысшая форма интеграции, в его рамках осуществляется проведение экономической и валютно-финансовой политики.*

Очевидно, что в теоретическом плане любые процессы в области валютной интеграции между государствами в конечном счете должны приводить к экономическому и валютному союзу – по примеру Европейского союза. Однако, теория не всегда совпадает с практикой. Кроме того, валютный союз с единой валютой вовсе не так безупречен. Как пример, проблема в экономике одной или нескольких стран серьезно влияют на единую валюту, являющуюся средством платежа, всех стран союза.

Интегрирование экономик, а как следствие, отмена пошлин даст Украине дополнительные поступления от экспорта зерновых, железорудного сырья и металла, но при этом практически все отечественные производители получат сильного конкурента в лице высокотехнологичных партнеров по новому союзу.

В интеграции необходимо анализировать два временных горизонта :

- среднесрочный период (в это время: экономический рост традиционных экспортеров и снижение отечественных производств вследствие конкуренции с импортом),

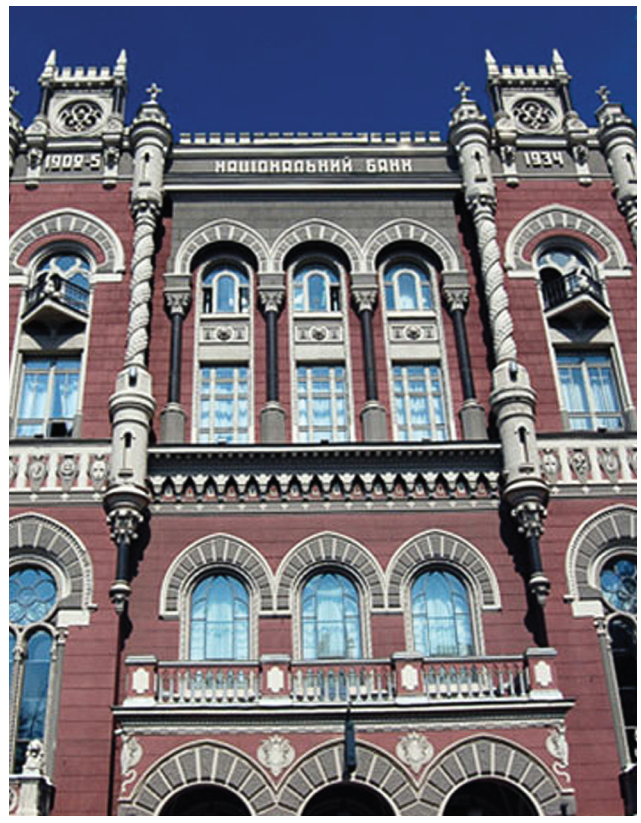
- долгосрочный период (рост производства за счет новых инвестиций, промышленного перевооружения и адаптации отечественной продукции, а также возможного переноса части производств в Украину).

Естественно, только время сможет однозначно подтвердить правильность того или иного выбора. Но сегодня, основным отличием между Зоной свободной торговли с ЕС и Таможенным союзом с Россией является не экономический эффект от свободной торговли (т.к. расчеты весьма условные), а структурные и институциональные изменения, которые требует ЕС.

Требование по гармонизации законодательства и административно-регуляторных практик, а также мониторинг их исполнения со стороны ЕС, могут иметь огромное влияние на развитие институций (административной и правовой системы) нашей страны, которые самостоятельно, с момента приобретения независимости, Украине не удалось эффективно выстроить.

Таким образом, несмотря на разнообразие форм валютной интеграции, а также различных стадий интеграционного процесса, на которых находятся сейчас международные экономические сообщества, для страны, вступающей в тот или иной экономический союз необходимо понимать, что в данном случае должны учитываться многие экономические и политические факторы, а также желание и политическая воля самой страны и ее цели на мировой арене и, в частности, в мировой экономике.

Степан Пустельник
директор компании «Альтус»



НБУ СЧИТАЕТ ВОЗМОЖНЫМ УПРОЩЕНИЕ ПРОЦЕДУРЫ ПОЛУЧЕНИЯ РАЗРЕШЕНИЯ НА ОБРАЩЕНИЕ ОБЛИГАЦИЙ ЗА ПРЕДЕЛАМИ УКРАИНЫ

Национальный банк Украины (НБУ) считает возможным упрощение процедуры регистрации выпуска облигаций и получения разрешения на их обращение за пределами Украины, сообщила пресс-служба Независимой ассоциации банков Украины (НАБУ) со ссылкой на ответ регулятора на инициативу о введении прямого выпуска еврооблигаций украинских эмитентов за пределами Украины.

«Актуальным является рассмотрение возможности ослабления требований разрешительного характера и упрощения довольно сложной и обременительной процедуры регистрации выпуска облигаций и получения разрешения на их обращение за пределами Украины, которые регламентируются нормативно-правовыми актами НКЦБФР», - цитируется в сообщении НАБУ письмо Нацбанка.

При этом регулятор считает, что с учетом необходимости обезопасить экономику и валютный рынок страны от неконтролируемого движения за пределы Украины значительных денежных потоков, связанных с возвращением эмитентами долгов по ценным бумагам, номинированным в иностранной валюте, целесообразно оставить без изменений требования законодательства Украины о предоставлении НКЦБФР разрешения на обращение ценных бумаг украинских эмитентов за пределами Украины.

Согласно сообщению, в комитете НАБУ по вопросам денежно-кредитной политики и валютного регулирования свою инициативу мотивируют тем, что действующий порядок размещения вынуждает банки структурировать выпуск евробондов в виде loan participation notes (LPN, облигаций участия в кредите) или опосредованного выпуска еврооблигаций.

«Такая структура, в отличие от традиционной и распространенной уже даже в странах Восточной Европы и России формы прямого выпуска (то есть, не используя SPV), является достаточно сложной и требует существенных дополнительных расходов (в рамках одного выпуска еврооблигаций такие дополнительные расходы могут составлять $500 тыс. и более), что приводит к снижению ликвидности выпуска, следовательно, повышает его эффективную стоимость», - отметили в НАБУ.

По оценке Ассоциации, законодательное урегулирование вопроса прямого выпуска еврооблигаций украинских эмитентов за пределами Украины позволит существенно уменьшить операционные расходы банков при проведении выпуска и размещения еврооблигаций, повысит ликвидность выпусков еврооблигаций на международных рынках, приведет к большей диверсификации базы инвесторов, что будет иметь влияние на удешевление ресурсной базы банков.

По материалам: Интерфакс-Украина

ЕВРОПЕ СРАВНИЛИ ЗАРПЛАТЫ

Европейский институт статистики Eurostat составил сравнительную таблицу зарплат в Европе. Больше всех получают жители Великобритании – 3 118 евро в месяц. Кроме королевства ещё только Нидерланды попали в список стран, где средний заработок больше 3 тыс. евро, – в Голландии он превышает эту границу на 7 евро.

Вообще жители стран Северной Европы и Скандинавии (кроме Финляндии) зарабатывают больше среднеевропейских 2 395 евро. Немцы, например, занимают третью строчку – 2 980 евро. Следом за ними идут датчане – 2 947 евро. Бельгийцы на пятом месте – 2 784 евро. Затем австрийцы (2 746 евро), ирландцы (2 639 евро), шведы (2 576 евро) и французы (2 462 евро).

Страны Южной Европы – Италия, Испания, Греция и Португалия – находятся чуть ниже среднеевропейского показателя. Зарплата, например, в Италии составляет 2 344 евро, в Испании – 2 260 евро, а в Греции – 2 161 евро.

Меньше 2 тыс. евро в среднем зарабатывают португальцы (1 712 евро), поляки (1 320 евро) и венгры (1 213 евро). Замыкают список Румыния и Болгария – там средняя зарплата не доходит и до 1 000 евро – 880 и 688 евро соответственно.

Что же касается почасовой оплаты, то здесь разница между европейскими странами так же значительна. Первое место занимают датчане (22,32 евро в час), а последнее – болгары (всего 4,71 евро в час). Бельгия занимает вторую строчку (21,8 евро в час). Согласно исследованию, бельгийцы в среднем работают шесть с половиной часов в день. Тогда как жители Соединённого Королевства должны работать больше времени, т. к. им в час платят в среднем 17,75 евро.

Данные по уровню зарплат, без сомнения, дадут новый повод для разговоров евроскептикам. Дело в том, что исследование не учитывает различных социальных выплат (социальное обеспечение, медицинское страхование и т. д.), которые варьируются от одной страны к другой. Кроме того, исследование не затронуло и некоторые страны ЕС – Кипр, Эстонию, Латвию, Литву, Мальту, Словению, Чехию, Словакию и даже Люксембург.

По материалам: www.spb-venchur.ru

Свободная торговля США, Канада, Мексика – 20 лет спустя

20 лет свободной торговли: больше вопросов, чем ответов.

В 1993 году были стерты таможенные границы между США, Канадой и Мексикой. В силу вступило Североамериканское Соглашение о Свободной Торговле\The North American Free Trade Agreement - NAFTA. Это один из первых в мире экспериментов по созданию крупномасштабной зоны свободной торговли. В настоящее время НАФТА представляет собой крупнейшую в мире региональную зону свободной торговли, с населением в более 400 млн. человек и совокупным валовым продуктом почти 20 триллионов долларов.

Ныне администрация США пытается распространить зону свободной торговли на весь американский континент. Аналогичные процессы проходят и по всему миру. Подобные принципы реализуются странами Европейского Союза. Россия и другие постсоветские государства также ведут переговоры по созданию Таможенного союза, схожего с NAFTA. Однако до сих пор точно неизвестно, к каким результатам приводит свободная торговля, кто выигрывает и кто проигрывает от этого.

Гонконг - прекрасный пример того, как работает свободная торговля. После окончания Второй Мировой войны, эта английская колония уничтожила все барьеры в торговле. В результате, этот клочок земли, лишенный каких-либо полезных ископаемых, достиг высокого уровня развития экономики и стандартов жизни.

Существует экономическая закономерность: $1 млрд. экспорта создает 20 тыс. рабочих мест. Но импорт также создает рабочие места: более того, он создает лучшие торговые места и повышает стандарты жизни населения. Миф о том, что импорт уничтожает рабочие места основан на представлении, что число рабочих мест раз и навсегда ограничено. Однако это не так. Поставки бразильской стали на американский рынок создают ситуацию, когда больше бразильских сталеваров получают работу, а больше американских сталеваров эту работу теряют.

Однако стоимость изделий, изготовленных с использованием импортной стали, снижается - иными словами, трактора, изготовленные в США, становятся более дешевыми и их начинают покупать и в Бразилии, что вызывает необходимость в новых рабочих на тракторном заводе. Фермеры, используя новые тракторы, повышают производительность труда и производят больше кукурузы, что вызывает потребность в рабочих руках на пищевых производствах. Таким образом, импорт уничтожает одни рабочие места, зато создает другие.

NAFTA была основана на нескольких базовых принципах. Во-первых, уничтожались барьеры, препятствующие торговле. Во-вторых, создавались условия, способствующие свободной и честной конкуренции в торговле. В-третьих, увеличивались инвестиционные возможности. В-четвертых, осуществлялась эффективная защита интеллектуальной собственности. В-пятых, создавались механизмы для быстрого и честного рассмотрения споров. Фактически, NAFTA реализовала старую идею, согласно которой чиновники никогда не способны эффективно заниматься торговлей - это демонстрировали ранее и демонстрируют поныне все авторитарные и тоталитарные режимы.

Чем большей свободой пользуется население государств, тем меньшее влияние государственных институтов, а большую роль играют корпорации. Торговые споры между участниками торговли разрешают экономические трибуналы, в которых заседают эксперты, часто нанятые самими корпорациями. Это, в свою очередь, привело к тому, что NAFTA практически не оказывает влияния, например, на процессы охраны окружающей среды или защиту прав наемных работников. В отличие от Европейского союза в НАФТА нет никаких наднациональных органов, она задумана именно как общий рынок. Но по своим размерам и роли в мировой экономике обе эти группировки вполне сопоставимы.

NAFTA полностью не отменила таможенные сборы, но значительно снизила их. За первые пять лет действия пакта в США промышленный рост составил 68%. Во всех странах был зафиксирован рост производительности труда. Уровень безработицы снизился, объемы торговли выросли (в 1999 году американский экспорт в Канаду и Мексику увеличился на 114% по сравнению с 1993 годом), за первые пять лет объемы долгосрочных инвестиций возросли на 10-15% во всех странах. При этом на 3-5% уменьшились цены на товары в магазинах, а за счет оживления потребительского спроса государства-участницы NAFTA стали собирать больше налогов. Кроме того, заметно улучшилась ситуация на рынке труда. Считается, что экспортно-ориентированные отрасли создают, в среднем, на 16% больше рабочих мест, чем остальные. Однако до сих пор нет однозначного вывода о том, как деятельность NAFTA повлияла на развитие экономик стран-участниц.

Масштабы торговой взаимозависимости США и Канады всегда были и остаются очень большими. На Канаду ориентируется около 1/5 внешней торговли США, и она традиционно является самым крупным их торговым партнером. На США приходятся почти 85 % канадского экспорта. Примерно 2/3 прямых иностранных инвестиций в Канаду идут из США, но и в США направляются канадские инвестиции. Так что заинтересованность обеих стран в развитии сотрудничества вполне объяснима

Торговые связи США и Мексики также отличаются значительными масштабами, и Мексика недавно стала вторым по значению после Канады торговым партнером США, оттеснив Японию на третье место. В США направляется примерно 85 % всех мексиканских товаров, а доля Мексики во внешней торговле США составляет 11–12 %.

Но обоюдная заинтересованность этих двух стран не ограничивается внешней торговлей. Необходимо учитывать и такой аспект, как интерес США в иммиграции дешевой рабочей силы из Мексики, а Мексики – в эмиграции своих «лишних людей».

Торгово-экономические отношения Канады и Мексики до недавнего времени действительно были слабо развиты. Но теперь они начинают активизироваться; увеличиваются канадские прямые инвестиции в экономику Мексики.

Тем не менее уже в первые годы существования НАФТА пришлось встретиться с целым рядом трудностей. В качестве примера можно привести введение более строгих правил пересечения границы между США и Мексикой со стороны США с целью уменьшения иммиграционного потока.

К сказанному можно добавить, что в начале 2000 г. было заключено важное соглашение между НАФТА и ЕС, предусматривающее снятие некоторых торговых барьеров. Оно должно оказаться выгодным для всех трех стран – членов НАФТА. Но больше всего от него может выиграть Мексика, товары которой получают выход не только на североамериканский, но и на европейский рынок.

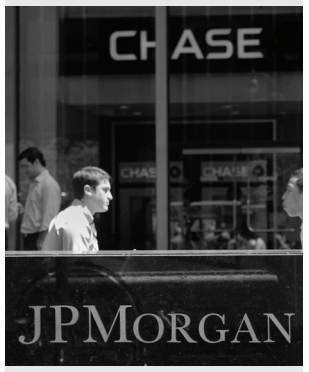
В 1998 году, когда в кризисе оказались государства Азии, американский экспорт упал на 14%. Чтобы привлечь иностранных инвесторов, правительство Мексики значительно снизило налоги и смягчило природоохранное законодательство.

В результате, многие американские кампании перенесли производство в Мексику, что привело к тому, что экспорт США в Мексику упал, а американская промышленность начала массовые сокращения рабочих мест. С другой стороны, по оценкам Джеффа Фо\Jeff Faux, сотрудника Института Экономической Политики\ Economic Policy Institute, американский сельскохозяйственный экспорт (американские фермеры получают государственные дотации) привел к разорению 2.5 млн. мексиканских фермеров. Кроме того, Мексика недолго наслаждалась притоком иностранных инвесторов: ныне многие транснациональные корпорации выводят свои производства из этой страны и переносят их в страны, где стоимость рабочей силы еще ниже.

Аналогичные процессы происходят и в США. Ныне львиную долю всех товаров, которые покупают американцы, произведены за пределами страны.

По материалам: washprofile.org , www.rususa.com, www.ereport.ru, http://ru.wikipedia.org, http://inlib.biz

РОССИЯ ПРИВЛЕКАЕТ JP MORGAN ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ СВОЕГО КРЕДИТНОГО РЕЙТИНГА



РОССИЯ НАНЯЛА JP MORGAN ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ СВОЕГО ИМИДЖА СРЕДИ РЕЙТИНГОВЫХ АГЕНТСТВ В ПОПЫТКЕ СОКРАТИТЬ ЦЕНУ СВОИХ ЗАИМСТВОВАНИЙ, ПИШЕТ THE TIMES

Министерство финансов сообщило, что выбрало инвестиционный банк для продвижения суверенного рейтинга РФ. Как утверждает правительство, JP Morgan был избран потому, что владеет наиболее надежной стратегией улучшения рейтингов.

Общая сумма долга страны составляет около 11% ВВП, меньше долгового бремени других стран Европы. Однако рейтинговое агентство Standard & Poor?s оценивает рейтинг ее долгосрочных внешних заимствований на уровне BBB, в то время как у Британии этот показатель составляет AAA. S&P предупреждало о растущей инфляции и замедлении экономического роста в России.

«Россия также страдает на долговом рынке из-за своей репутации страны с повсеместной коррупцией. Москва надеется, что JP Morgan сможет изменить этот имидж», - пишет издание.

По материалам: www.inopressa.ru

Финансовые пирамиды: история краха великой аферы

Начало на стр. 1

Для этого надо быть голландцем начала XVII века, букет тюльпанов в гостиной у которого означал примерно то же самое, что сейчас собственная яхта или “Роллс-Ройс”. Тюльпан был статусным символом принадлежности к высшему слою голландского общества того времени. И в тот самый момент, когда луковица тюльпана оказалась по карману среднему голландцу, страну охватила лихорадка. Каждый желал урвать свой кусок от богатства, вращающегося на рынке тюльпанов.

Очень скоро дело дошло до азартной биржевой игры: вместо луковиц новых сортов стали выдавать расписки, эти расписки перепродавали по более высокой цене другим, другие – по еще более высокой цене следующим, и так далее. В результате цепочек перепродаж цены доходили до невероятных размеров. Ситуацию взбадривали счастливые случайности: за недорогую расписку кто-то действительно получал редкостные сорта, которые затем удачно продавал. Игра вовлекала все новых и новых простаков и достигла огромных масштабов: в то время по рукам обывателей, желавших попытать свое счастье, гуляло более 10 миллионов таких тюльпанных расписок.

В период этого биржевого ажиотажа цены на редкие сорта цветочных луковиц доходили до четырёх тысяч гульденов (в нынешних ценах 30 000 долларов) за штуку. В 1637г. 3 луковицы были проданы за 16300 гульденов, а дома, построенные в шикарном районе у самого канала в Амстердаме, стоили около 4500 гульденов. В это было бы трудно поверить, если бы в архивах не существовало документального подтверждения биржевых операций. Один из городов пустил в оборот тюльпаны общей стоимостью в 10 миллионов гульденов! В такую же сумму на бирже оценивалась вся движимость и недвижимость Ост-Индской компании, крупнейшей колониальной монополии того времени!

Цены росли как на дрожжах. Луковицы тюльпанов Admiral de Maan, стоившие 15 флоринов за штуку, продавались спустя два года уже по 175 флоринов. Цена сорта Centen с 40 флоринов подскочила до 350, за одну луковицу Admiral Liefkin платили 4400 флоринов. Задокументированным рекордом была сделка в 100 000 флоринов за 40 тюльпановых луковиц.

Для торговли луковицами завелись специальные помещения, где собирались продавцы и покупатели и сговаривались о ценах, такие тюльпанные биржи заполняла многотысячная пёстрая толпа. Тюльпанной манией были охвачены все слои общества. В книге «Взлет и падение флоры», вышедшей в 1643 году, рассказывается, что тюльпаноманией были поражены ремесленники и моряки, швеи и прачки, крестьяне и разносчики торфа, слуги и служанки, мелочные торговки и трубочисты, купцы и дворяне, а также торговцы глиняными горшками и деревянными ящиками. У кого не было наличных денег – закладывали драгоценности, платье, имущество, отдавали под залог дома, земли, стада, лишь бы приобрести желанные луковицы и перепродать их за более высокую цену.

Все считали, что нет ничего проще, чем приобрести несколько луковиц тюльпана, посадить их в горшок и, получив в первый же год от них луковички-детки, продавать их за большие деньги как новый многообещающий сорт. Чтобы привлечь людей небогатых, продавцы начали брать небольшие авансы наличными, а в залог остальной суммы шло имущество покупателя. Например, стоимость луковицы тюльпана Viceroy составляла 2 лоуда (2,25 кубометра) пшеницы, 4 лоуда ржи, 4 жирные коровы, 8 жирных свиней, 12 жирных овец, 2 меха вина, 4 бочки пива, 2 бочки масла, 1000 фунтов сыра, кровать, шкаф с одеждой и серебряный кубок” – всего добра на 2500 флоринов. Художник Ян ван Гойен за десять луковиц заплатил гаагскому бургомистру аванс в 1900 флоринов, в залог остальной суммы предложил картину Соломона ван Руйсдаля, а также обязался написать собственную.

И вдруг, так же неожиданно, как возникла эта лихорадка, разразился крах. С резким увеличением количества игроков на тюльпановой бирже цены стали скакать в ту и другую стороны быстрее, чем понижался или поднимался реальный спрос. В хитросплетениях рынка могли разобраться только эксперты. Они и посоветовали в начале 1637 года снизить покупки. 2 февраля покупки фактически прекратились, все продавали. Цены падали катастрофически. Разорялись и бедные, и богатые. Особенно скверно пришлось тем, кто спекулировал в кредит: цены на луковицы постоянно падали, а у них оставались долги и проценты. Разразилась паника: никто не хотел покупать тюльпаны, несмотря на большие рекламные акции, организованные профессиональными торговцами, на которых они убедительно доказывали, какой высокой ценностью обладают эти цветочки…

Трехлетний застой в других, “нетюльпановых” областях голландской экономики дорого обошелся стране. Некоторые потом даже сочли, что именно в период тюльпанового безумия главный конкурент Англия сумела перехватить многие исконно голландские рынки за границей. Наконец голландское правительство в Гаарлеме издало закон 27 апреля 1637 года, по которому всякие сделки по луковицам тюльпанов были признаны вредными, а всякая спекуляция тюльпанами строго каралась. Тюльпаны вновь стали тем, чем они были – обычными садовыми цветами для услаждения взора.

В КАКИЕ ФИНАНСОВЫЕ МИФЫ ВЕРЯТ УКРАИНЦЫ

ИЗ-ЗА ФИНАНСОВОЙ НЕГРАМОТНОСТИ У МНОГИХ УКРАИНЦЕВ СФОРМИРОВАЛИСЬ НЕПРАВИЛЬНЫЕ ВЗГЛЯДЫ И СУЕВЕРИЯ ОТНОСИТЕЛЬНО ДЕНЕГ, БАНКОВСКИХ ОПЕРАЦИЙ И ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ В ЦЕЛОМ. ИЗ-ЗА ЭТОГО ЛЮДИ ПУТАЮТСЯ В ПРОСТЫХ ВЕЩАХ САМИ И ВВОДЯТ В ЗАБЛУЖДЕНИЕ ДРУГИХ, ПИШЕТ «ВЗГЛЯД».

Не знаю, так придумаю

Многие верят, что набрав PIN-код в банкомате наоборот, можно вызвать милицию. Такой совет иногда дают тем, кого пытаются ограбить возле банкомата. Якобы после этого милиция будет оповещена о грабеже, а банкомат выдаст деньги, но зажмет так, что их нельзя будет вытащить. Многие всерьез обсуждают плюсы и минусы «нововведения», в то время как банкиры в один голос уверяют, что это обыкновенная «утка».

«Если ввести PIN-код наоборот, то банкомат расценит это как неправильный ввод кода, — рассказывает менеджер одного из крупных банков Наталия Семенова. — К тому же терминалы по выдаче денег не оснащены системой оповещения милиции при попытке ограбления. Технической функции удержания денег у них тоже нет. Потому, чтобы избежать ограбления при работе с банкоматом, стоит быть осмотрительным и не снимать деньги в подозрительных безлюдных местах. Лучше расплачиваться безналичным способом, а если возникла необходимость снять наличные, то делать это нужно в людных местах, офисе

К слову, многие верят, что любой, кто берет в руки карту банка, будь то продавец или сам сотрудник банка, может «украсть» PIN-код, так как он «записан» на магнитной ленте. На самом деле это тоже неправда. На магнитной полосе зашифрована крипто-свертка номера карты и кода, но не он сам. Таким образом, за сохранность денег беспокоиться нет причин, если только владелец сам не назвал свой пароль и не оставил мошеннику телефон с сим-картой, связанной со счетом.

Миф о золоте

Все убеждены, что золото постоянно растет в цене и при любом раскладе будет выгодной инвестицией. Минимальная цена за последние 15 лет у него была в 2001 году — $271,04 за тройскую унцию, после чего металл постоянно дорожал в среднем на $50–70 в год. Исторический максимум был установлен 5 сентября 2011 года — $1903 за тройскую унцию. Однако в апреле 2013 года случился обвал, который взбудоражил рынок золота: тройская унция желтого металла в течение нескольких дней подешевела почти на $238, до $1 321,5. Сегодня же за нее дают примерно $1 470. Такие колебания цен говорят о том, что золото — это тоже товар, который может как дешеветь, так и дорожать. Поэтому, инвестируя деньги в золото, важно выбирать удобный момент: например, покупать желтый металл тогда, когда цена на него упала.

«Бесценный» доллар

Еще одно распространенное заблуждение украинцев состоит в том, что уровень Индекс потребительских цен в период с 1957 по 2007 год в США увеличился более чем в 7 раз, хотя на отдельные товары и услуги цены росли еще больше. Это данные официальной статистики. По мнению же независимых американских экономистов, реальный уровень среднегодовой инфляции доллара за последние 20 лет составляет 7,5–8,4%.

По материалам: «Взгляд»

ЦЕНЫ НА КВАРТИРЫ В БЕЛОРУССИИ БЬЮТ ВСЕ РЕКОРДЫ ПОСЛЕДНИЕ ЧЕТЫРЕ ГОДА.

Причем цифра продолжает расти, еженедельно на 0,5-1%. Реальная стоимость сделок в это время меньше на $50-70, однако все равно бьет рекорды последних лет, пишет «Наша Ніва».

Что касается новостроек, то средняя цена квадратного метра достигла $1482, сообщает сайт obozrevatel.com. Построить квартиру в Минске без льгот теперь стоит дороже, чем в Киеве!

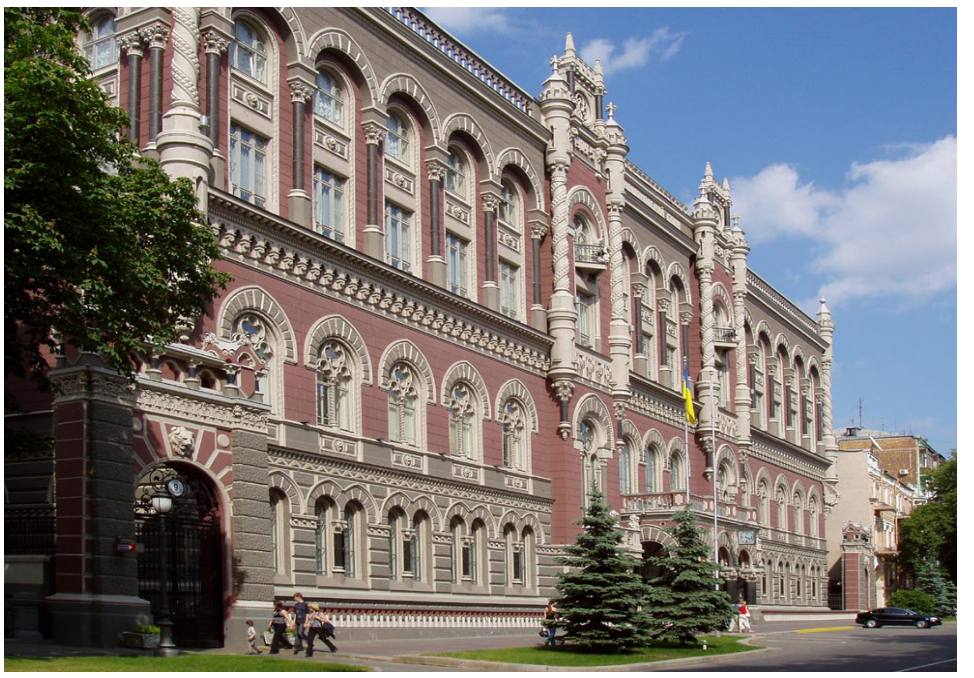
Какую сумму нужно иметь, чтобы купить себе хоть какую-то квартиру в столице Беларуси? Как минимум $40 тысяч. Согласно базе квартир, выставленных на продажу, столько стоит самое дешевое жилье.

По материалам: obozrevatel.com

БАНКИ 2013. ИТОГИ ГОДА

Ивашина Ирина
Начальник инвестиционно-аналитического департамента ИГ «Альтус»

2013 финансовый год. Насколько успешным он был для банковской системы Украины, чем он запомнился клиентам и банкирам, основные тенденции развития и прогнозы на следующий годмы постараемся рассмотреть в нашей статье.

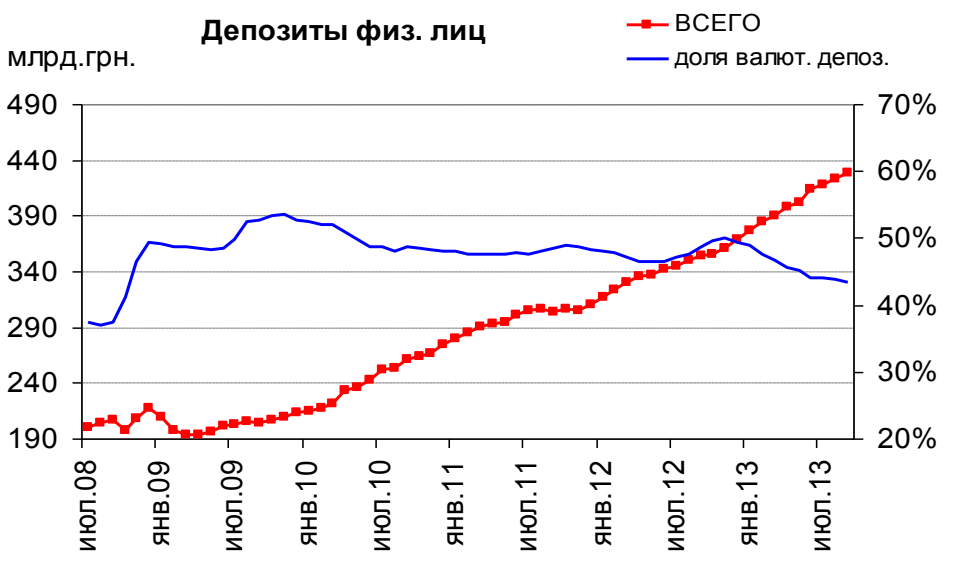


В начале немного статистики[1]:

- на сегодняшний день в Украине 181 банк, имеющий лицензию НБУ, в т.ч.:

• 19 банков находятся в процессе ликвидации. В текущем году начат процесс ликвидации 2-х банков ОАО «БАНК ТАВРИКА» и ОАО «ЭРДЭ БАНК»;

• 2 банка находятся в процессе реорганизации путем слияния. Это ОАО «Уникредитбанк» и ОАО «Фидокомбанк»;



• 51 банк в Украине имеет в уставном капитале иностранный капитал, 21 банк - на 100% принадлежит нерезидентам. По состоянию на 01.10.2013г. доля иностранного капитала составила 34,2% в уставном капитале банков. Для сравнения по состоянию на 1 января 2012г. этот показатель составлял 42%.

- в 2013г. продолжился рост остатков на текущих и депозитных счетах в банках. Средства юридических лиц +17 млрд. грн. или +8,6%; средства населения - +58,5 млрд. грн. или +16%. Основной прирост за счет роста остатков в национальной валюте. По сравнению с началом 2010г. остатки на счетах населения выросли более чем в 2 раза;

- средние ставки по краткосрочным депозитам физических лиц в национальной валюте составили 17,6% годовых, а по депозитам в гривне на срок 1 год и свыше – 18,2% годовых. Ставки по валютным депозитам продолжают плавно снижаться, средний уровень ставок - 7,3% годовых.

- в текущем году большинство банков Украины выдавали кредиты. В целом, рост кредитов составил 51 млрд. грн. или +4%. В основном, кредиты выдавались юридическим лицам - +47 млрд. грн. или +7%. Кредиты, выданные населению, увеличились на 5 млрд. грн. или +3%. По сравнению с началом 2010г. рост кредитного портфеля юридических лиц составил +40%, объем выданных кредитов физических лиц снизился на 20%. На протяжении последних 4-ех лет банки кредитуют население в национальной валюте, а задолженность в иностранной валюте плавно снижается. На сегодняшний день доля кредитов физических лиц в иностранной валюте составляет 38%. Осенью-зимой 2008г. этот показатель был на уровне 72-73%.

- в 2013г. средние ставки по кредитам, выдаваемым физическим лицам на срок до 1 года составили 27,8% годовых, на срок свыше года – 29% годовых. Средние ставки по кредитам, выдаваемым юридическим лицам на срок до 1 года – 13,3% годовых, свыше года – 18,1% годовых.

В двух словах текущий год можно охарактеризовать как год стабильности и спокойствия. Такая ситуация в целом позитивна для финансовой системы. На протяжении двух последних лет наблюдается постоянный приток свободных денежных средств населения в банковский сектор, в этом году начался постепенный рост кредитных портфелей банков. Многие банки уже хорошо «почистили» свои балансы, путем списания безнадежных кредитов за счет резервов, частичной продажи проблемных портфелей коллекторским компаниям. Банковская система Украины второй год подряд показывает прибыль.

По поведенческой модели украинские банки можно разделить банки на 4 основные группы:

- государственные и частные банки с украинским капиталом. Именно эта группа сейчас определяет лицо банковской системы Украины. Среди них Приватбанк, Укрэксимбанк, Ощадбанк, Дельтабанк, ПУМБ, VAB. Для этих банков характерны: рост общих активов, депозитных и кредитных портфелей, прибыльная деятельность. Существенный приток средств клиентов на срочные и текущие счета эти банки используют для кредитования клиентов, в т.ч. «своих» предприятий, которые входят в одну с банком ФПГ. На сегодняшний день именно украинский капитал скупает «по-дешевке» банковские активы. Прорывом года, я бы назвала, «Дельтабанк», который благодаря агрессивной политике на рынке и поглощению «Кредитпромбанка», стал четвертым в Украине по размеру активов, опередив даже «Райффайзен банк Аваль».

- крупные банки с российским капиталом. Эти банки заняли свою нишу в 2010-2011гг. и сейчас активного развития и роста не наблюдается. В целом ситуация в этой группе стабильная. На сегодняшний день банки с российским капиталом составляют 11 % от общих активов.

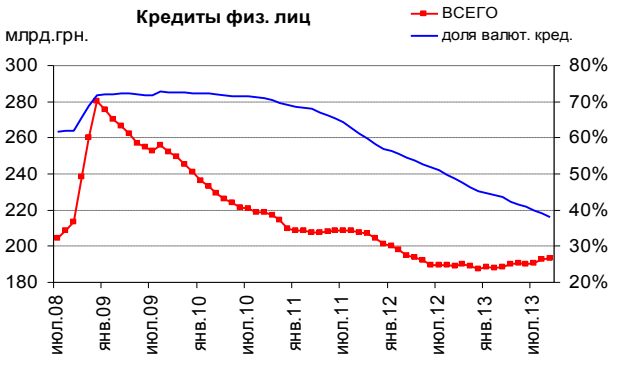
- банки с западным, европейским капиталом продолжают «бежать» с нашей страны. Стагнирующая экономика страны, ухудшение ситуации в базовых отраслях промышленности, постоянное изменение действующего законодательства, коррумпированная судебная система, отсутствие механизмов защиты прав кредитора – все эти факторы напрямую влияют на отток европейского капитала с банковской системы Украины. Европейцы уходят от нас, продавая банки «за копейки» украинским миллионерам. Кроме капиталов, новых технологий, европейцы привнесли в банковский сектор культуру взаимоотношения с клиентом, когда на первом месте – репутация банка и максимально корректное отношение к вкладчикам. Очень жаль…

- средние и мелкие «молодые» банки с валютой баланса до 5 млрд. грн., которые начали активную деятельность после кризиса 2008г. Они смогли предложить своим клиентам интересные условия как по кредитам, так и по депозитам, одновременно показав высокую доходность учредителям. Эти банки не имеют «шлейфа» кризисных проблем в виде невозвратных кредитов, неуплаченных доходов и т.д. Они развиваются и строят бизнес, не оглядываясь на ошибки и потрясения 2008г. Среди основных «плюсов» банков данной группы – это управляемость и оперативность в принятии решений.

Сейчас банковская система Украины стоит на пороге колоссальных изменений связанных технологией обслуживания клиентов. В ближайшие годы банки все активнее будут использовать современные компьютерные и интернет-технологии, чтобы вывести все стандартизированные операции на уровень самообслуживания. В 2013г. большинство банков начали активно внедрять интернет-банкинг, предлагая клиентам более выгодные условия по «он-лайн» операциям. Активное внедрение принципа самообслуживания позволит банкам уже через пару лет существенно сократить сеть отделений, а следовательно персонал, административно-хозяйственные расходы. Именно этот путь является залогом увеличения прибыльности и роста эффективности работы банковского учреждения.

К сожалению, или к счастью, в наш компьютерный век этот процесс неизбежен. Количество рядовых операционных сотрудников банка будет постепенно снижаться, будут закрываться отделения. А клиентам банка придется повышать свои знания в компьютерных технологиях, и еще – быть более внимательными и ответственными самостоятельно осуществляя с компьютера свои финансовые операции.

Удачных Вам инвестиций и приумножения своих средств!
Ирина Ивашина



Здесь и далее по тексту данные с www. bank.gov.ua

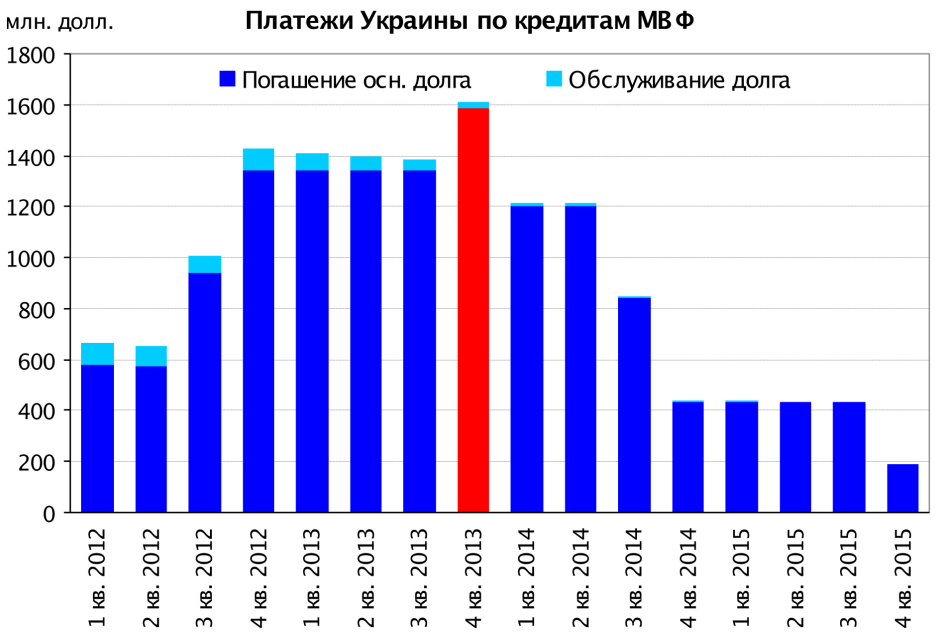
ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС УКРАИНЫ

Сергей Уланов, руководитель направления анализа рынков ИГ «АЛЬТУС»

ЗАВЕРШЕНИЕ 2013 ГОДА СТАЛО ОЧЕРЕДНЫМ ИСПЫТАНИЕ НА ПРОЧНОСТЬ УКРАИНСКОЙ ГРИВНЫ

Ситуация на рынках сбыта украинских экспортеров продолжает оставаться тяжелой. Экспорт товаров из Украины в третьем квартале этого года снизился на 10% по отношению к аналогичному кварталу прошлого года. Ухудшилась ситуация по всем ключевым статьям экспорта. Экспорт металла сократился на 5%, так как мировые цены на сталь остаются на низком уровне. Экспорт продукции машиностроения упал на 28%, в первую очередь из-за резкого падения спроса на продукцию украинских вагоностроителей на рынках СНГ, что привело к двукратному падению экспорта железнодорожных вагонов. Экспорт сельскохозяйственной продукции, который поддерживал платежный баланс во втором квартале ростом на 14%, в сентябре снизился на 15% из-за снижения мировых цен на зерно и неблагоприятных погодных условий.

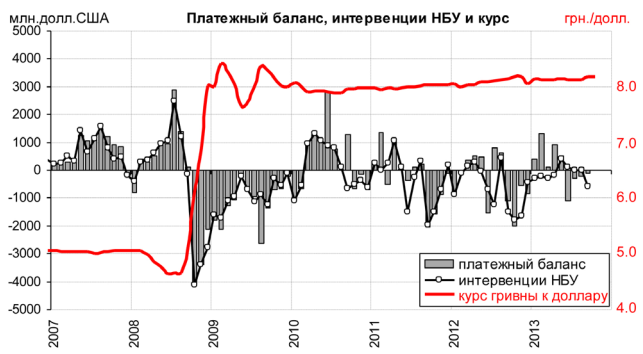
Помимо снижения экспорта, в третьем квартале изменилась и ситуация с импортом - снижение на 5% в годовом измерении в июле сменилось ростом на 7% в сентябре. Причина, в первую очередь, в том, что с началом осени резко вырос импорт российского газа, компенсируя низкие уровни закупок газа в первом полугодии. Меры правительства по ограничению импорта лишь немного сдержали его рост. Так, введение утилизационного сбора привело к снижению импорта автомобилей в сентябре на 17%. Однако, скорее всего, эффект от этой меры окажется кратковременным.



В результате снижения экспорта и роста импорта дефицит текущего счета в третьем квартале превысил $5 млрд., тогда как во втором квартале этот дефицит составлял около $1,5 млрд. Однако ситуация на валютном рынке остается достаточно стабильной, в первую очередь за счет того, что дефицит по текущему счету покрывается притоком инвестиций и заемных денег. Тем не менее, ситуация на мировом финансовом рынке пока благоприятна для Украины, что позволяет государству и частному сектору привлекать деньги на достаточно хороших условиях. Так, несмотря на значительные выплаты по кредитам МВФ, мы видим в третьем квартале профицит по финансовому счету в $4,4 млрд., покрывающий большую часть дефицита по текущему счету. Причем $1,8 млрд. из этой суммы - прямые и портфельные инвестиции в акционерный капитал. Однако приток инвестиционного капитала сокращается - в июле приток прямых инвестиций составлял $905 млн., в августе - $321 млн., а в сентябре зафиксирован отток в $60 млн. Понижения рейтинга Украины международными рейтинговыми агентствами в конце 2013 года может означать заметное осложнение с привлечением Украиной капитала в ближайшем будущем.

млрд. долл.

Платежный баланс Украины	III кв. 2012	III кв. 2013	Изменение
Счет текущих операций	-3.9	-5.0	-1.1
Экспорт - импорт	-3.1	-4.4	-1.2
экспорт товаров и услуг	23.6	22.3	-1.3
импорт товаров и услуг	-26.8	-26.7	0.1
Доходы от инвестиций (сальдо)	-1.6	-1.2	0.4
Текущие трансферты* (сальдо)	0.8	0.5	-0.3
Счет операций с капиталом и финансовых операций	4.3	4.4	0.2
Инвестиции (сальдо)	2.1	1.8	-0.3
Кредиты и облигации (сальдо)	4.0	1.1	-2.9
банки	-0.6	0.0	0.6
государственный сектор	2.9	0.4	-2.5
прочие секторы	1.7	0.7	-1.0
Прочий капитал	-1.8	1.5	3.3
в т.ч. наличная валюта вне банков	-3.2	-1.6	1.5
Сводный баланс	0.3	-0.6	-1.0



Именно на последний квартал 2013 года, на период с 30 октября по 12 ноября, пришелся пик выплат по кредитам МВФ (см. график). Дальше нагрузка выплат снижается, но все же остается высокой еще три квартала. Стабильность гривны в такой ситуации дорого обходится Нацбанку - за год валютные резервы сократились на $8 млрд., или почти на треть. Ниже сегодняшнего уровня (менее $21 млрд.) валютные резервы не опускались ни разу с 2006 года. Поэтому правительство вынуждено искать пути выполнить требования МВФ по возобновлению финансирования. По неофициальной информации, власти рассматривают сценарий управляемой девальвации (называется курс 8,50 - 8,80 грн. за доллар как верхняя граница валютного коридора) и значительное (до 60%) повышения цены на газ для некоторых категорий населения. Параллельно правительство ведет переговоры с другими возможными кредиторами, такими как Китай. По информации Минфина, Украина планирует привлечь в 2014 году $4 млрд. на внешних рынках и $3,5 млрд. внутри страны.

КАК МЕНЯЛСЯ КОШЕЛЕК УКРАИНЦЕВ В ТЕЧЕНИЕ 10 ЛЕТ

За последние 10 лет в Украине минимальные зарплаты стали выше в 7 раз.

Таковы данные Государственного комитета статистики. Правда, росли не только зарплаты: в среднем в 6 раз выросла стоимость бензина, а мясо за десятилетие подорожало в 3 раза (см. инфографику). А вот инфляция радует: по данным за девять месяцев, цены в Украине даже упали — на 0,6%, сообщает Сегодня. Мы решили посчитать, как изменился кошелек рядового украинца за минувшие 10 лет.

БОЛЬШЕ ДЕНЕГ И РАСХОДОВ.

Карман народа все это время, согласно официально статистике, не худел, а только полнился: доходы населения год выросли на 4,7%, реальная зарплата — на 9,1% (200 грн). А с 2003 года зарплаты выросли и вовсе в 7 раз. Старший аналитик МЦПИ Александр Жолудь объясняет рост зарплат за последний год регулярным увеличением «минималки», которое ведет к перерасчету окладов бюджетников по всей тарифной сетке. А рост зарплат, в свою очередь, тянет за собой другие отрасли, а соответственно, вызывает рост цен. «Что касается повышения розничного товарооборота, то он — следствие роста зарплат, в том числе и теневых», — говорит Жолудь.

По словам президента Украналитцентра Александра Охрименко, на самом деле рост доходов и расходов не означает, что украинцы стали покупать больше любых товаров и услуг, просто произошло перераспределение спроса. Образно говоря, то, что за 10 лет водка подорожала втрое, не означает, что мы стали пить вдвое больше, просто мы стали покупать более качественную водку (мясо, сыр и т. д.). Зато большее количество семей теперь имеют автомобили. «Мы за 10 лет больше стали потреблять «по-европейски». Но так как это происходит постепенно, людям кажется, что жизнь у них не улучшилась, и даже наоборот: раньше на все хватало, а сейчас нет», — говорит Охрименко.

Улучшение качества жизни замечают далеко не все украинцы. «Я не знаю, у кого жизнь улучшается. Я на свою пенсию вообще ничего себе позволить не могу — она не растет, только цены растут. Я картошку поштучно покупаю, хотя еще пару лет назад на эти деньги можно было пару килограммов купить», — говорит пенсионерка из Киева Алевтина.

ЭКОНОМИКЕ ПОМОЖЕТ ИНФЛЯЦИЯ

Жолудь утверждает, что у нас уже пятый квартал подряд идет рецессия, поэтому в следующем году рост зарплат на производстве и в частной сфере услуг прекратится, а в госсекторе будет минимальным, не выше инфляции (по прикидкам Кабмина, она составит в 2014 г. 7—8%). То есть в предвыборный год народ станет беднее. Другие не согласны. «Этого власть не допустит: возьмут займы, напечатают денег, зарплаты и пенсии вырастут, начнет расти инфляция, одновременно это даст толчок промышленности, ведь когда потребитель знает, что если он не купит сегодня, то завтра станет дороже, — он купит. А значит появится стимул у бизнеса увеличить производство товаров», — считает Охрименко. Есть, по его прогнозам, и внешний фактор: в 2014 г. в мире должен закончиться спад, а это на руку нашим ведущим экспортерам, прежде всего — металлургам.

По данным: www.segodnya.ua

ТОРГОВЫЕ ВОЙНЫ — ОТ НАПОЛЕОНА ДО НАШИХ ДНЕЙ

Война — это сначала надежда, что нам будет хорошо;

Потом — ожидание, что им будет хуже;

Затем — удовлетворение тем, что им не лучше, чем нам;

И наконец — неожиданное открытие, что плохо и нам, и им.

Карл Краус

Война сегодня — это не только классическое уничтожение себе подобных с помощью оружия, современные военачальники располагают более изощренным и хитрым арсеналом методов, среди которых очень часто главным оружием выступают не самолеты и танки, а экономика и информация.

Вот и в последнее время на наши головы сваливается уж больно много информации о так называемых торговых войнах — неких не очень понятных обычному гражданину конфликтах, которые воспринимаются больше в политическом плане.

История вопроса

Торговые войны — это объективная проекция отношений между суверенными государствами в современном мире, каждое из которых всеми методами борется за свои национальные интересы. И так было во все времена, вне зависимости от уровня развития экономической системы на планете.

Одной из первых глобальных экономических войн является так называемая «континентальная блокада» 1806-1814 годов — запрет на ввоз на территорию Европы любых товаров английского происхождения. Блокада была введена по инициативе императора Франции Наполеона I Бонапарта, армия которого на тот момент контролировала практически весь Европейский континент.

В блокаде помимо Франции участвовали также Италия, Нидерланды, Дания, Испания, Пруссия, Австрия и Россия (последняя только до 1812 года). Естественно, что тотальная торговая блокада была лишь частью англо-французской войны 1801-1814 годов и была призвана пошатнуть экономическую мощь Англии, которая в свою очередь выступила с контрблокадой. От общеевропейской торговой войны начала XIX серьезно пострадали экономики многих стран Европы, однако в той же Франции такой протекционизм дал ощутимый толчок для развития мануфактурного производства.

Ну а для Наполеона его инициатива принесла катастрофические последствия — отказ Москвы продолжать блокаду послужил причиной начала войны, которая для императора закончилась полным поражением.

В целом, мировая история отчетливо показывает, что любые мировые военно-политические конфликты непременно сопровождаются также и экономическими противоречиями. Неудивительно, что двум глобальным мировым войнам также предшествовали крупные торгово-экономические противостояния. К примеру, перед Первой мировой войной произошло довольно серьезное обострение экономических отношений между безапелляционным лидером мировой экономики тех времен Англией и наращивающей обороты своей промышленности Германией.

Англия тогда была вынуждена пойти на протекционистские меры по отношению к своим товарам, дискриминируя при этом германскую продукцию. Собственно это и предопределило состав «по интересам» двух воинствующих блоков Первой мировой — Тройственного союза (Германия, Австро-Венгрия, и Италия) и Антанты (Англия, Франция, Россия). Результат мы знаем — множество смертей и серьезнейшая послевоенная экономико-политическая напряженность в Европе.

Вместе с тем, Второй мировой войне предшествовала Великая депрессия экономики США, которая вылилась в глобальный кризис экономики всего мира. А причиной тому во многом стал протекционистский закон Хоули — Смута, принятый парламентом США, который поднимал импортные ставки на 20 тысяч ввозимых на территорию страны товаров. Естественно ответная реакция, в первую очередь стран Европы, не заставила себя ждать, а в Германии, которая чрезвычайно сильно пострадала от последствий этого кризиса, к власти пришли нацисты во главе с Гитлером.

Война без крови

Сегодня торговые войны, конечно же, не набирают таких глобальных оборотов, экономическое противостояние между странами со временем больше ушло в плоскость периодических региональных конфликтов. Для более успешных «военных» действий страны даже объединяются в целые блоки, к примеру, ОПЭК — Организация стран-экспортеров нефти, была создана с целью предотвращения снижения мировых цен на нефть, что невыгодно всем, кроме непосредственно членов картеля.

Кроме того, с целью упразднения барьеров в международной торговле, а также регулирования торговых отношений между странами мира в 1995 году была создана Всемирная торговая организация (ВТО). Прообразом ВТО было Генеральное соглашение по тарифам и торговле, принятое в 1947 году, к которому формально могли присоединиться все желающие страны мира. Сегодня в состав ВТО входит 159 стран, Украина стала членом организации в 2008 году. Основная функция ВТО заключается, в частности, в контроле за выполнением правил международной торговли всеми странами-участниками. Все члены ВТО обязаны предоставлять друг другу равный доступ к своим торговым рынкам, любые торгово-тарифные барьеры для импорта товаров правилами организации запрещены.

Во многих случаях причиной для торговой войны может быть и политика. В этом плане торговый конфликт выступает в качестве способа давления на определенное государство, не желающее принимать политическую волю других стран или союзов. В таких случаях может возникать торговая блокада с использованием механизмов эмбарго — полного запрета на ввоз определенных видов продукции на территорию государств.

Таким санкциям от мирового сообщества подверглись Иран и Северная Корея, отказавшиеся сворачивать свои ядерные программы, а еще в начале 60-х годов прошлого века, США практически полностью ограничили торговлю с Кубой после того, как страна стала коммунистической и насильно отобрала частное имущество, в том числе и у американских граждан. Эта экономическая блокада длится до сих пор. Ну и, естественно, очередной торговый конфликт Украины и России.

Технология войны

Как видим, в состоянии торговой войны сегодня пребывают многие государства. Другое дело, что торговые конфликты зачастую не являются масштабными и затрагивают только отдельные сферы производства. Кроме того, торговые войны не отличаются своей продолжительностью (полувековая блокада Кубы со стороны США является скорее принципиальной, нежели экономически обоснованной вещью), ведь, как известно, победителей в таких конфликтах не бывает.

Тем не менее, к технологиям торговых ограничений современные страны прибегают чрезвычайно часто. Одним из самых популярных механизмов ограничения спроса на импортируемую продукцию является установление антидемпинговых пошлин, когда за ввоз товара на территорию определенной страны импортер должен заплатить в казну этого государства установленный процент от общей стоимости ввозимого груза.

В таких случаях компанию-импортера обвиняют в использовании демпинга (умышленное установление цен ниже рыночного уровня с целью стимулирования спроса на соответствующие товары), поэтому дополнительная ввозная пошлина направлена на то, чтобы повысить цену на такой товар и привести ее к рыночному уровню. Однако в условиях торговой войны размер пошлины устанавливается на таком уровне, что цена товара становится выше рыночной, что естественно, негативно отображается и на конкурентоспособности такой продукции на данном рынке.

Также государство может устанавливать импортные квоты для определенных видов товаров, то есть определять максимальное количество продукции, которое может быть ввезено на территорию страны.

Подобные конфликты набирают оборотов, когда страна-импортер вводит ответные санкции на продукцию из государства, поднявшего размер пошлин. Причем ответные меры не обязательно должны быть абсолютно симметричными в товарном плане. К примеру, если условная страна N неадекватно повысит ввозные пошлины, скажем, на металл из страны М, та в свою очередь может выступить с ответными санкциями и ввести большие пошлины на вино, поставляемое из страны N.

Зачастую такие конфликты быстро разрешаются, ведь обе страны, таким образом, несут колоссальные убытки, и другого варианта, кроме как достигнуть компромиссного решения, у них нет.

Еще одним распространенным методом торговой войны является поддержка национальных экспортеров. Вообще набор преференций, которыми могут поощряться самые прибыльные и перспективные экспортные отрасли страны, довольно-таки широк. Все это, в первую очередь, снижает себестоимость производства продукции, товар выходит на иностранные рынки с минимальными затратами, благодаря чему конкурировать благословленным государством компаниям становится проще.

Кроме всего прочего, стимулировать национальный экспорт государство может также с помощью валютных операций — для увеличения стоимости продукции на внешних рынках и уменьшения затрат экспортеров правительство может существенно девальвировать (искусственно понижать курс) национальную валюту. К примеру, такой метод весьма успешно был использован Китаем, сейчас юань считается недооцененной почти в два раза, а китайские товары захватили едва ли не все отрасли потребления в мире, что, конечно, не могло не вызвать негодование США и других стран Запада.

Не брезгуют страны при проведении торговых войн и методами усиления таможенно-санитарного контроля. За примером далеко ходить не надо, в недавней торговой войне между Россией и Украиной наши северные «партнеры» ввели усиленный таможенный досмотр ста процентов всех грузов, исходящих из Украины. Можно представить, насколько это усложнило процесс экспорта украинских товаров, ведь речь идет о поистине громадных партиях продукции, вследствие чего многие отечественные экспортеры и вовсе отказывались от поставок в Россию товаров, которые могли за время таможенного досмотра попросту испортиться.

Что касается «технико-санитарных» методов войны, то здесь технология довольно-таки проста: санитарное ведомство определенной страны (в Украине это Государственная ветеринарная и фитосанитарная инспекция, в России — федеральная служба по ветеринарному и фитосанитарному надзору) объявляет тот или иной товар опасным для здоровья потребителей. Это может касаться абсолютно всех видов товаров, к которым можно применить понятие определенного технико-санитарного стандарта качества.

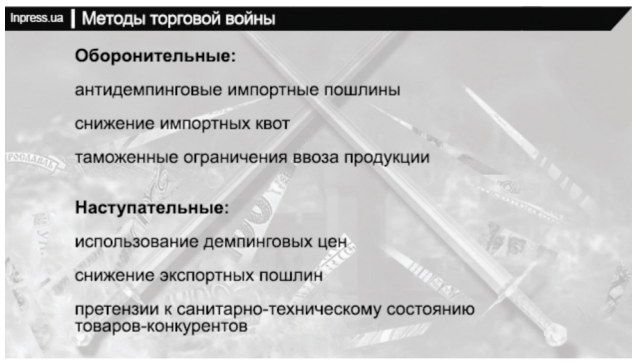
Например, фитосанитарная служба страны N периодически «находит» в овощах производства страны М запрещенные бактерии или попросту заявляет, что эти овощи не соответствуют местному законодательству в сфере защиты прав потребителей. Поставки с уличенных в нарушениях предприятий

на территорию страны М зачастую приостанавливаются на какое-то время полностью, что, естественно, приводит производителей со страны N к огромным убыткам.

Аналогично действуют и госслужбы по защите прав потребителей, объявляя определенный товар попросту некачественным. Кроме того с помощью «технико-санитарного метода» наносится мощнейший удар по имиджу продукции другой страны, как правило, такие вещи очень широко анонсируются в СМИ.

По большому счету, такой метод можно назвать объективным, ведь, действительно, государство не имеет права допускать на свою территорию продукцию с бонусом, скажем, в виде кишечной палочки. Но другое дело, что технико-санитарным контролем чрезвычайно легко манипулировать, и большинство претензий по качеству продукции к импортерам являются зачастую надуманными и спровоцированными не очень справедливыми мотивами.

В целом, торговая война может иметь как наступательный, так и оборонительный характер. К оборонительным методам торговой войны относятся антидемпинговые импортные пошлины, снижение импортных квот, а также таможенные ограничения ввоза продукции.



В то же время, наступательная тактика торговой войны предусматривает использование демпинговых цен, снижение экспортных пошлин, а также претензии к санитарно-техническому состоянию товаров-конкурентов.

Украинский торговый фронт

В силу своего очень выгодного экономико-географического расположения Украине довольно-таки часто приходится выступать в качестве участника торговых конфликтов самых разных масштабов. Естественно, наибольшие торгово-экономические связи, а значит и периодические противоречия наша страна имеет со своими непосредственными соседями и бывшими «коллегами» по СССР — Россией, Беларусью и Молдовой.

Другое дело, что в нашем регионе полномасштабную торговую войну по разным поводам может себе позволить только Россия, сырьевая экономика которой весьма значительно превышает экономику той же Украины.

В основном конфликты между странами-соседями возникают на почве политического влияния, Россия любит наказывать «братские страны» за неповиновение именно экономическими методами. Однако при этом в торговых конфликтах РФ далеко не всегда выходит однозначным победителем.

За примером здесь идти далеко не надо, августовская торгово-таможенная стычка, повлекшая за собой практически полноценную блокаду ввоза на территорию России многих украинских товаров, была вызвана желанием Кремля запугать нашу страну и заставить присоединиться к Таможенному союзу вместо подписания ассоциации с ЕС.

Подобные конфликты между Украиной и Россией периодически возникали на протяжении всего периода независимости двух государств. Дело касалось то продукции металлургии (труб, проката, чугуна и т. д.), то пищевого сектора, то энергетической сферы (вопросы поставок и транзита природного газа). Однако правительства двух стран всегда находили возможность договориться и найти некий компромисс, причем не всегда выгодный для украинской стороны.

Определенные торговые конфликты Украины участились также и с Беларусью и Казахстаном, что связано с их вступлением в Таможенный союз, где практикуется общая политика протекционизма, то есть поддержки нацпроизводителя.

Что касается стран дальнего зарубежья, то до конкретных торговых недоразумений дело практически никогда не заходило. Да, мы можем устанавливать антидемпинговые пошлины, к примеру, на китайский металл, вытесняющий наших же производителей с отечественного рынка, однако навязать такому промышленному монстру как Китай полноценную товарную войну наша страна, увы, не может, да и как таковой потребности в этом абсолютно нет.

В то же время, до 2006 года в отношении Украины действовала так называемая поправка Джексона — Вэника (от фамилий авторов поправки Генри Джексона и Чарли Вэника) к Закону о торговле США, принятая еще в 1974 году против стран, препятствующих эмиграции и нарушающих права человека. Данная поправка предусматривала установление дискриминационных тарифов и пошлин ко всем товарам, поставляемым в США из целого ряда стран. Действие поправки распространялось на бывший СССР, а значит и на все 15 союзных республик, а также на Китай, Вьетнам, КНДР и другие страны с нерыночной экономикой.

На сегодняшний день данная поправка действует в частности для Азербайджана, Казахстана, Белоруссии, Таджикистана, Туркменистана и Узбекистана.

Однако наша страна также отнюдь не брезгует использованием методов протекционизма. Только за последние годы наше правительство в рамках поддержки нацпроизводителя приняло несколько значимых ограничений на импорт в Украину целого ряда товаров. В первую очередь здесь стоит отметить введение утилизационного сбора на автомобили и спецпошлины на импортные авто, временный запрет на импорт в Украину кокса, а также внедрение нормы обязательной национальной составляющей (то есть наличие определенного количества оборудования отечественного производства) при строительстве электростанций нетрадиционной энергетики.

Война миров

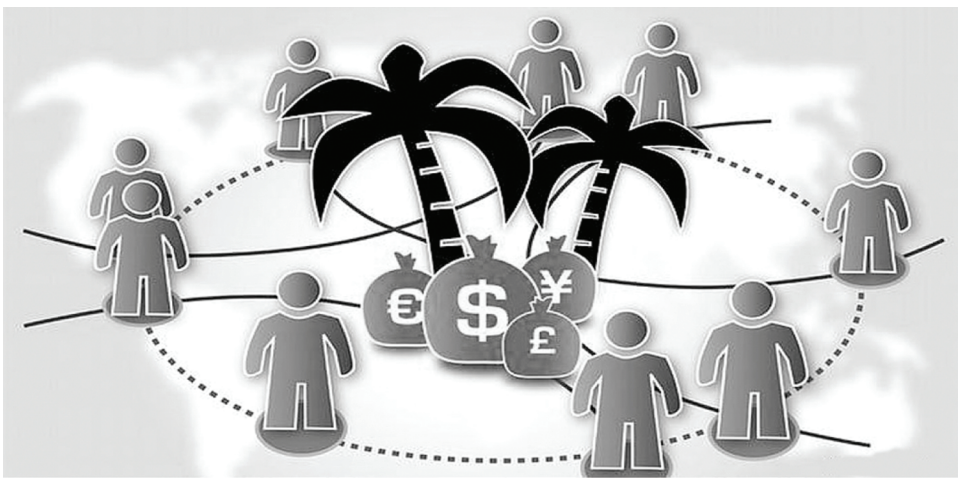
Война красной нитью проходит через всю историю человечества, она заняла практически все сферы нашей жизнедеятельности. Пожалуй, это суть человека, его характерная особенность, заключающаяся в желании уничтожать, с одной стороны, и властвовать — с другой.

С развитием и глобализацией всемирного социума классическая война как таковая себя нисколько не исчерпала, перейдя в новую для себя форму — форму торговой войны.

Технология торговых войн представляется более скрытой, государства уже не используют прямую дискриминацию определенных товаров, речь зачастую идет о стимулировании национального производителя путем субсидирования (государственного кредитования) или же девальвации.

Однако глобальный экономический конфликт все-таки имеет место, ведь сегодня в мире нет ни экономического, ни политического баланса, в этом хаосе каждый занят исключительно собственными интересами. Сегодня «мир во всем мире» как таковой является некой иллюзией, ведь все страны в той или иной мере находятся между собой в противостоянии. И самое главное — чтобы это противостояние никогда больше не выходило за рамки экономической плоскости.

По материалам: Inpress.ua



ОБЪЕМ СКРЫТЫХ В ОФШОРАХ ДОХОДОВ ФИЗЛИЦ ОЦЕНИЛИ В 18 ТРИЛЛИОНОВ ДОЛЛАРОВ

Как минимум 18,5 триллиона долларов доходов физических лиц со всего мира спрятано в офшорных юрисдикциях. Об этом сообщает благотворительная организация Oxfam со ссылкой на собственные подсчеты.

Две трети от этого объема размещены на счетах в европейских офшорах, треть — в офшорных юрисдикциях Великобритании, которая оказалась лидером по этому показателю. В целом налоговые уклонисты, по оценке Oxfam, нанесли бюджетам своих стран общий ущерб на сумму в 156 миллиардов долларов.

Oxfam оценивала объем скрытых от налогов средств исходя из данных Credit Suisse Global Wealth Databook, где указывается, что мировое состояние без учета недвижимости составляет 94,7 триллиона долларов.

В Oxfam подсчитали, что физлица держат в офшорах 19,5 процента своих средств. Эта оценка основана на данных Банка международных расчетов (BIS), квартальных отчетов структур, в состав которых входят офшорные банки, о сведениях, предоставленных международными структурами, такими как МВФ и ЦБ Нидерландов.

В последнее время европейские власти активизировали обсуждение мер по борьбе с налоговыми уклонистами и странами, которые не предоставляют данные о счетах своих клиентов. Ранее все члены ЕС, за исключением Швейцарии, Австрии и Люксембурга, согласились обмениваться сведениями вкладчиков. В рамках борьбы с налоговыми уклонистами усилилось давление и на Великобританию, в юрисдикции которой находятся сразу несколько офшоров — Каймановы острова, Виргинские острова, Нормандские острова, Гибралтар.

По материалам: Лента.Ру

ВВП (валовый внутренний продукт) - стоимостью всех конечных товаров и услуг, произведённых в стране за один год.

ППП (паритет покупательной способности) - соотношение двух или нескольких денежных единиц, валют разных стран, устанавливаемое по их покупательной способности применительно к определённому набору товаров и услуг.

Согласно теории о паритете покупательной способности, на одну и ту же сумму денег, пересчитанную по текущему курсу в национальные валюты, в разных странах мира можно приобрести одно и то же количество товаров и услуг при отсутствии транспортных издержек и ограничений по перевозке.

Если курс валюты А к валюте Б превышает паритетное значение, становится выгодным покупать товары в стране Б и экспортировать их в А. Это увеличивает предложение товаров в стране А, спрос на товары в стране Б, спрос на валюту страны Б и предложение валюты страны А, что ведёт к возвращению курсов к паритетному соотношению.

№	Страна	ВВП(ППС)млрд.$
—	Земля	83 146
1	США	16 244
—	*Европейский союз*	16 092
2	КНР	12 261
3	Индия	4 716
4	Япония	4 575
5	Германия	3 167
6	Россия	2 486
7	Бразилия	2 330
8	Великобритания	2 312
9	Франция	2 238
10	Италия	1 813
13	Канада	1 488
14	Испания	1 411
16	Турция	1 123
17	Иран	999
18	Австралия	971
21	Польша	801
35	Швейцария	354
36	Австрия	350
37	Украина	345
38	Сингапур	315
42	Греция	294
43	Чехия	285
50	Израиль	236
51	Казахстан	232
59	Белоруссия	150
67	Узбекистан	103,9
71	Азербайджан	98,0
75	Хорватия	79,4
82	Литва	64,3
92	Туркмения	43,3
93	Люксембург	41,4
100	Латвия	37,0
106	Эстония	28,4
111	Грузия	26,6
127	Армения	19,0
129	Таджикистан	17,6
137	Киргизия	13,47
140	Молдавия	12,6
176	Доминика	0,97

ВВП по паритету покупательной способности (ППС).

ЗАРПЛАТА И ОБРАЗОВАНИЕ:

как не стать дворником с дипломом

Начало на стр. 1

По информации Министерства образования, наиболее популярными специальностями среди абитуриентов стали: филология, управление (менеджмент), финансы и право.

Вместе с тем у правительства свой взгляд на ситуацию. Так, в этом году были вдвое увеличены объемы госзаказа по техническим специальностям, в частности на информатику, телекоммуникации, механику, машиностроение и металлургию, и, соответственно, уменьшены на право, экономику и менеджмент.

Так что, как уже отмечал Inpress.ua, потребности государства и желания абитуриентов несколько расходятся.

Если последние больше склоняются к, так сказать, «непыльным» и благородным профессиям, то руководство страны, в первую очередь, намерено готовить специалистов для бюджетообразующих отраслей экономики.

При выборе будущей профессии также необходимо учитывать текущую ситуацию на рынке труда.

По данным Госстата, в прошлом году работодатели заявили 1,2 млн вакансий, на конец года Государственная служба занятости зарегистрировала 48,6 тыс. предложений работы.

Больше всего потребность в работниках была в перерабатывающей промышленности — 21,7% от общего объема, госуправлении — 15,7%, торговле — 10,7%, транспорте и связи — 9,1%, а также в операциях с недвижимостью и инжиниринге — 7,3%.

Наиболее востребованными были высококвалифицированные работники — слесари, токари, электрогазосварщики, водители, работники по ремонту электрического оборудования и другие представители рабочих профессий. Сохранялся также значительный спрос на специалистов высокого уровня, топ-менеджеров, экономистов, врачей, инженеров, а также IT-специалистов.

В то же время менее всего были востребованы работники в финансовом секторе — 1,2%, отельном и ресторанном бизнесе — 1,6% и добывающей промышленности — 2,8%.

Общая же численность незанятых граждан в прошлом году составила 1,8 млн чел., на конец 2012-го на учете в службе занятости состояло 526,2 тыс. чел.

Как видим, рынок диктует свои условия — стране нужно больше технарей.

Inpress.ua | **Распределение вакансий (по видам экономической деятельности)**

Источник: Госстат

Кроме того, Украина демонстрирует в настоящее время общемировую тенденцию по росту спроса на специалистов по телекоммуникациям и информационным технологиям, что, как писалось выше, уже нашло свое отображение в последнем госзаказе. При этом официальные оклады у работников этой отрасли — одни из самых высоких по стране — 4 697 грн по итогам мая. К примеру, средняя заработная плата по стране по итогам июня составила 3 380 грн.

Учитывая то, что мир уже перешел в информационную эру, спрос на таких специалистов и уровень их доходов будут расти и в дальнейшем.

В то же время следует отметить, что пока у нас не до конца раскрыт сельскохозяйственный потенциал. О чем в том числе свидетельствует количество незанятых в 2012 году работников этого сектора — 29% от общего объема. А вот спрос на них составил всего 5,1%.

Наша страна демонстрирует высокие темпы роста агропроизводства. Как ранее сообщал Inpress.ua, по предварительным прогнозам, отечественные аграрии в этом году соберут до 54 млн тонн зерна, что на 18% больше, чем в прошлом. При этом, по оценкам экспертов и участников рынка, Украина в дальнейшем может производить более 100 млн тонн этой продукции.

Сегодня АПК является одним из наиболее инвестиционно привлекательных секторов — не зря большинство успешно вышедших на IPO украинских компаний как раз и занимаются аграрным бизнесом. Более того, недавно для украинских производителей курятины открылся рынок ЕС, а это, соответственно, только расширит наши возможности.

Таким образом, в ближайшие годы можно ожидать рост спроса на работников как раз аграрной и пищевой промышленности, обеспечить который возможно как за счет повышения квалификации существующих, так и благодаря подготовке новых специалистов.

Согласно информации Госстата, из 1,8 млн вакансий в 2012 г. больше всего рабочих мест было заявлено в Донецкой — 100,2 тыс. (8,5% от общего объема), Днепропетровской — 88,9 тыс. (7,5%), Харьковской — 76,9 тыс. (6,5%) и... Львовской — 61,4 тыс. (5,2%) областях, а также в Киеве — 58,5 тыс. (4,9%).

Меньше всего предложений от работодателей было в Закарпатской — 26 тыс. (2,2%) и Черновицкой — 14 тыс. (1,2%) областях, а также в Севастополе — 8,9 тыс. (076%).

В целом можно говорить, что рабочие места в Украине распределяются так же, как и уровень заработной платы. В промышленно развитых областях и столице, которая концентрирует на себе основные инвестиционные потоки, спрос на работников выше, а вот в аграрных и тяготеющих к туризму и торговле — ниже.

Вместе с тем, учитывая, что в ближайшие годы ожидается активное развитие сельхозсектора и пищевой промышленности, есть основания полагать, что ситуация начнет меняться в сторону более сбалансированного распределения как финансовых, так и трудовых ресурсов по всем регионам страны.

По большому счету, выбор специальности и учеба в вузе — это первая важная инвестиция в бизнес-проект под названием жизнь. Безусловно, личные качества и навыки абитуриента играют важную роль при выборе вуза. В то же время от того, насколько рационально выпускник школы и его родители подойдут к выбору профессии, в том числе с точки зрения перспектив дальнейшего трудоустройства и актуальности полученных знаний, во многом будет зависеть будущая карьера и доход молодого специалиста.

По материалам: Inpress.ua

В УКРАИНЕ МОГУТ НАЧАТЬ ВЫРАЩИВАТЬ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ ПОРОДЫ ДЕРЕВЬЕВ

Все больше европейских стран проявляют интерес к развитию источников альтернативной энергии в Украине. Это, в свою очередь, создает предпосылки для инвестирования в этот достаточно новый для нашей страны сектор. Европа же, заинтересованная в увеличении доли альтернативных источников энергии, видит в нашей стране огромный потенциал для развития так называемой зеленой энергетики, сообщает информационно-аналитический портал Inpress.ua.

Так, венгерская компания Silvanus Csoport Kft намерена принять участие в реализации проекта «Энергия биомассы», который является составляющей Национального проекта «Энергия природы».

Меморандум о взаимопонимании подписан 6 ноября 2013 г. в Киеве руководством Государственного агентства по инвестициям и управлению национальными проектами Владиславом Каськивым и представителями венгерской компании.

Компания Silvanus Csoport Kft предлагает свой опыт по выращиванию энергетических пород вербы (на заболоченных территориях) и акации (для засушливых территорий) на территории Украины.

По информации представителей компании, предлагаемые ими породы вербы и акации растут в 2,5 раза быстрее, чем обычные.

По словам главы Государственного агентства по инвестициям и управлению национальными проектами Владислава Каськива, выращивать энергетические породы вербы и акации можно будет практически во всех областях страны, пишет УНИАН.

«Выращивание этих двух типов деревьев может быть использовано практически на всей территории Украины. Но хочу отметить, что выращивание может быть лишь на площадях, которые не используются для сельского хозяйства», — отметил Каськив.

Как сообщал ранее Inpress.ua, Министерство энергетики и угольной промышленности Украины и международная экологическая организация Green Cross International решили создать экспертную комиссию по делам альтернативной энергетики.

Деятельность комиссии будет направлена на консолидацию инициатив по использованию альтернативных и возобновляемых источников энергии в Украине, а также получение доступа к наиболее передовым технологиям и практикам в этой области.

«Украина имеет уникальный потенциал возобновляемых источников энергии, который должен стать импульсом для экономического развития и важной статьей экспорта», — сказал руководитель Green Cross International.

ПАО «Государственная продовольственно-зерновая корпорация» (ГПЗКУ) 25 августа получило сертификат Международной системы обеспечения устойчивости биоэнергетики (RED Bioenergy Sustainability Assurance, RBSA), позволяющий поставлять в Европейский Союз сырье для производства биотоплива.

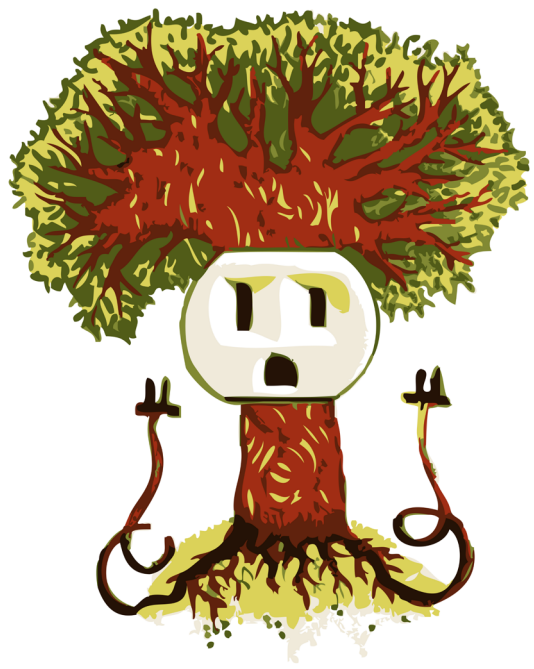
Также в Украине планируют построить две тепловые электростанции, стоимостью 66 млн евро, которые будут работать на древесной щепке и позволят трудоустроить около 200 человек. Строительство станций, по мнению экспертов, улучшит качество электроснабжения местного населения.

Отметим, что внедрение программ энергоэффективности и повышения производительности труда в промышленности, сельском хозяйстве, сфере жилищно-коммунального хозяйства позволит экономике Украины ежегодно экономить на энергоресурсах до 11,5 млрд евро.

А выгоднее всего в Украине производить биотопливо из сахарной свеклы Так, из 600 тысяч тонн мелассы, которая является побочным продуктом сахарного производства, можно получить до 170 тысяч тонн биоэтанола. Об этом сегодня в ходе пресс-конференции в ИА «RegioNews» заявил директор Института биоэнергетических культур и сахарной свеклы Николай Роик.

«Украина имеет возможность производить 3-3,5 миллиона тонн сахара. Внутренняя же потребность в этом продукте составляет от 1,8 до 2 миллионов тоннЕсть излишки сахара. Они не экспортируются, поэтому можно сахарную свеклу использовать для производства биоэтанола», — подчеркнул специалист.

Вообще альтернативная энергетика сейчас в фаворе у инвесторов. В октябре прошлого года сообщалось, что ЕБРР впервые в своей практике предоставит компании Rengy



Development кредит на строительство и пуск в эксплуатацию гелиоэнергетических мощностей в Винницкой области. Компания намерена построить на территории Винницкой области шесть солнечных электростанций общей мощностью 50 МВт. По данным, обнародованным на сайте Rengy Development, портфель компании включает проекты в солнечной энергетике общей мощностью 65 МВт.

Справка

Проект «Энергия биомассы» является составной частью Национального проекта «Энергия природы». Это биоэнергетический проект по производству зеленой тепловой и электрической энергии, учитывая модернизацию и строительство таких объектов. Пилотные регионы для реализации проекта: Волынская, Ровенская, Сумская области.

Компания Silvanus Csoport Kft восемь лет занимается селекцией энергетических видов вербы и выращивает их на плантациях Словакии, Румынии, Венгрии, Австрии.

По материалам: портала Inpress.ua

Практические советы успешных продаж от Гари Джонс:

Gary Jones (Гари Джонс)

Директор Global Seminars и IPS , специалист по продажам, маркетингу, обучению бизнес-навыкам и программам MBA с опытом более 20 лет. Тренер, журналист, писатель, консультант. Более 5 лет живет в Украине.

1. Будьте вежливы.

"Я вас прошу, будьте вежливы!". Вежливость — это сила. Чаще говорите волшебные слова "Спасибо", "Пожалуйста", "Будьте добры" и т. д. В нашей ментальности мы допускаем некоторую агрессию, и, к сожалению, это считается вполне допустимым — на сегодняшний день масса тренингов в Украине посвящена методам жестких переговоров. В сфере IT, особенно на международном уровне, такие переговоры скорее редкость. Именно поэтому на занятиях в нашей школе мы показываем переговорные практики, с которыми каждый сможет на уровне представить свою компанию как в Украине, так и за ее пределами. "Be nice all the time!". "Thank you", "Would you be so kind", "Sorry", "I appreciate" — это не только снижает напряжение в переговорах, но и располагает вашего собеседника. Американцы намного чаще нас пользуются подобными фразами.

2. Слушайте и старайтесь понять собеседника.

В нашей школе мы учим не только слушать, но и слышать потребности клиента. Например, вы можете использовать весь арсенал приемов активного рефлексивного слушания. Кивайте, говорите "Да", "Я вас понимаю", периодически спрашивайте/уточняйте детали проекта. Если вы покажете клиенту, что вникаете в его проблемы, он будет более открыт к вам и, скорее всего, примет предложение о сотрудничестве. Задавайте вопрос, контекст которого исходит из того, что сказал вам собеседник. Это лучший способ показать, что вы его услышали.

3. Говорите грамотно.

От того, как вы говорите, зависит восприятие вас и вашей компании клиентами. Мы — менеджеры по продажам, а потому для нас особенно важно оставить хорошее впечатление. Говорите спокойно, дружелюбно, внятно и убедительно. Доказывайте то, что вы делаете тем, как вы говорите. Ошибки в речи сведут на нет ваши аргументы о высоком уровне знания иностранного языка, а некоторых людей просто выведут из себя. Более того, старайтесь избегать отрицательных формулировок — люди реагируют лучше на положительные фразы, даже если они используются в негативном контексте. К примеру "That's a bad idea." можно заменить "I think we can work on this idea to improve it." .

4. Сведите к минимуму употребление слов "Maybe", "Perhaps", "Probably".

Существует целый ряд фраз, которые мы вместе с Гари Джоном не рекомендуем употреблять в переговорах. "Maybe", "Perhaps", "Probably" — яркие примеры таких фраз, которые многие менеджеры по продажам используют в своих диалогах. В бизнесе не существует понятия "Maybe". Ваша задача — убедить потенциального заказчика, а не внушить ему сомнение. Складывается впечатление, что вы не понимаете, о чем говорит клиент и не сможете решить его проблему. А для нас нет ничего хуже, чем неуверенность клиента в наших силах. Если клиент не доверяет вам, он не совершит покупку. Доверие не возникает мгновенно. Выполняйте обещанное, показывайте интерес и искреннее желание помочь клиенту. Это шаги, которые помогают то самое доверие выстроить.

5. Стройте простые предложения.

Не стоит строить сложноподчиненные структурированные предложения. Вы рискуете потерять логическую цепь и самих себя запутать. Сложные грамматические формы, которым нас учат на факультетах иностранных языков, редко кого из клиентов приведут в восторг. Говорите коротко и уверенно. Во время переговоров, особенно на ранних этапах сотрудничества, вам важно выяснить, что для клиента важно и что он ожидает от вас как от исполнителя. Поэтому ваша задача — больше слушать и меньше говорить. Делайте своего собеседника проактивным и внимательно выслушивайте его. Первый этап как лакмусовая бумага — если вы смогли найти понимание с клиентом, шансы на успешное сотрудничество вырастают.

6. Будьте полностью подготовлены.

Сделайте все, чтобы предотвратить возникновение факторов, мешающих вам. Как минимум, отключите ваш мобильный телефон, если вы не ждете важнейшего звонка. Спланируйте разговор и его цели (на занятиях мы разбираем, как составить «каскад целей»). Если вы боитесь что-то услышать от заказчика, запишите это и попросите вашего коллегу проиграть ситуацию ДО встречи с клиентом. Это поможет снять страх и провести переговоры спокойнее. Страх сковывает вас, а клиенты это чувствуют. Также следите за тем, чтобы во время переговоров в вашем распоряжении были все необходимые документы, бланки, справочные материалы. Лучше их приготовить заранее.

7. Обходите острые углы.

Помните, что любой вопрос можно обойти. Например, если у вас спрашивают, как давно вы на рынке, а вы не хотите отвечать, что вам всего неделя, но ребята все молодые и перспективные? Вы всегда можете ответить, что ваш соучредитель уже 45 лет в бизнесе и по сей день успешно развивается. Любой ответ на вопрос выстраивайте с помощью тех фактов, которые показывают команду наилучшим образом. Портфолио команды и фотографии команды помогут выстроить доверие. Спорные и трудные моменты лучше обсуждать во второй части переговоров, когда вы достигли уже согласия по каким-то другим вопросам.

8. Соблюдайте телефонную этику.

Не нужно отвечать на звонки во время встречи или общения по скайпу. Если вы позвонили потенциальному клиенту и сказали, что звонок займет не более пяти минут, обязательно остановитесь по истечению указанного времени и скажите, что ваш лимит исчерпан, но при желании вы можете продолжить разговор или перезвонить завтра. Тем самым вы покажете, что, во-первых, отвечаете за свои слова, во-вторых, цените время клиента и уважаете его планы. Не забывайте, что телефонная беседа должна вестись доброжелательно и спокойно. Учитывайте профессиональный уровень собеседника, следите за логикой его мыслей, уровнем удовлетворенности и обязательно записывайте основную информацию.

9. Используйте "voice-mail" — автоответчики.

На Западе автоответчики распространены больше, чем в Украине. При звонке будьте готовы оставить голосовое сообщение собеседнику с информацией о себе и вопросе, по которому вы звонили. Заранее подготовленный скрипт поможет вам избежать затянувшихся пауз и внятно изложить суть вопроса. Если вы хотите оставить контактные данные клиенту для обратной связи, продиктуйте их дважды — в начале и в конце сообщения.

10. Задавайте больше вопросов и слушайте.

Вы встречаетесь с клиентом для того, чтобы узнать его как можно лучше. О себе вы всегда успеете поговорить. Однако не забывайте, что важно не только то, что вы спрашиваете, но и то, как вы спрашиваете. В школе Conformato мы делаем особый акцент на правильную формулировку вопросов и мыслей. Форма дается нам сложнее всего, кажется, что основную мысль мы доносим верно и это должно сработать. Но клиент не будет делать скидку на то, что вы — классный программист, поэтому не умеете задавать вопросы и вообще общаться не особо любите.

УКРАИНЦЫ ЗНАЮТ АНГЛИЙСКИЙ ЛУЧШЕ ФРАНЦУЗОВ, НО ХУЖЕ ПОЛЯКОВ

Украинцы могут похвастаться своими знаниями английского языка: наша страна заняла 27 место из 60 стран мира по уровню владения им. Мы вошли в группу со «средним» знанием языка, рядом — жители японии и вьетнама. Также с нами в группе испанцы, чехи и словаки, сообщает Сегодня. Согласно рейтингу, мы говорим на английском лучше, чем французы, россияне, китайцы, итальянцы и турки. Все они попали в группу стран с «низким» уровнем. Хуже всех говорят на английском в Алжире, Саудовской Аравии и Ираке. А вот тройка лидеров — Швеция, Норвегия и Голландия. За ними — Эстония, Дания, Австрия и Финляндия. Они вошли в группу «очень высокий уровень».

В группе с «высоким» уровнем владения языком оказалась Польша (8 место), Германия — 14-е, Латвия — 15-е. «7 стран с лучшим владением английским — это маленькие европейские нации, которые из-за своих размеров вынуждены быть открытыми в международном плане», — говорят исследователи. В целом в Европе знают иностранные языки лучше, чем в Азии и Америке. Эксперты сравнили знания людей в разных странах в 2007 и 2012 годах и сообщили, что инвестиции в эту сферу возросли. Больше других прогрессировали Турция, Казахстан, Венгрия и Россия. А вот Украина топталась на месте, практически не улучшив свои показатели за 5 лет.

По материалам: www.segodnya.ua

УКРАИНСКИЕ СТУДЕНТЫ СПАСУТ ПОЛЬСКИЕ УНИВЕРСИТЕТЫ?

В Польше назревает демографический кризис — к 2020 году количество студентов будет вдвое меньше чем в 2002 году, что поставит частные вузы на грань вымирания, так как молодые люди смогут получить высшие образование бесплатно в государственных учебных заведениях, при этом польские университеты могут быть интересны украинцам из-за своей демократичной стоимости, сообщает информационно-аналитический портал Inpress.ua.

Студенты из Украины могут спасти от банкротства польские частные высшие учебные заведения, которым в ближайшие годы из-за демографического кризиса в стране грозит банкротство. Об этом сегодня польский еженедельник Uwazam Rze.

По данным издания, за несколько лет в польских вузах будет учиться на 700 тысяч студентов, или почти на 40%, меньше, чем в рекордном для польской образовательной отрасли 2005 году — 1,9 млн, передает УНИАН

«Все из-за демографического кризиса, из-за которого с каждым годом становится все меньше 19-летних. По данным демографов, в 2020 году их будет 361 тыс., или вдвое меньше, чем в 2002 году», — пишет газета.

При таких условиях молодые поляки смогут учиться бесплатно в государственных высших учебных заведениях, а часть частных вузов исчезнет. Польские частные вузы могут быть интересными для украинцев, поскольку плата за учебу в них не существенно отличается от стоимости учебы в украинских университетах.

Кроме того, по данным Uwazam Rze, польские вузы предлагают лучшее качество образования, на которое все чаще обращают внимание работодатели.

«Катастрофическая ситуация в украинском образовании, без сомнения, является большим шансом для польских частных вузов, которые сейчас могут открывать за Днепром свои филиалы.

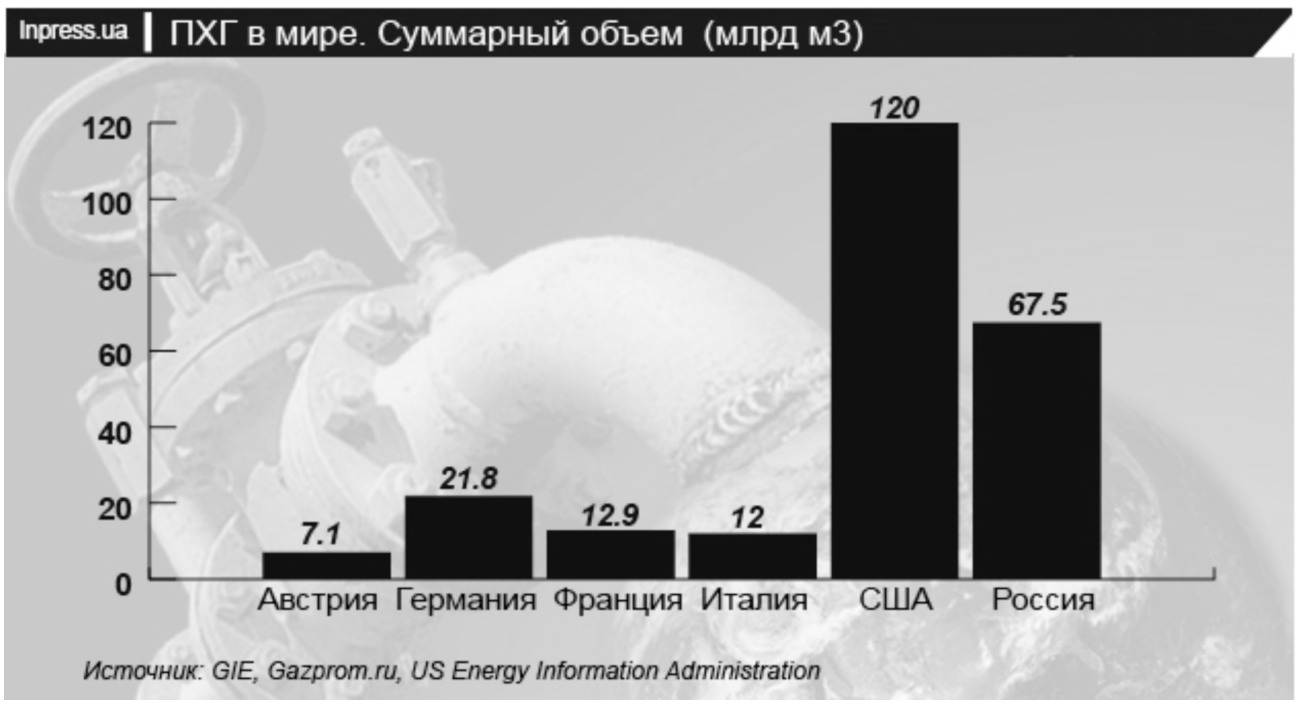
Uwazam Rze также заметила, что в 2005 году в Польше в частных вузах учились 660 тысяч студентов по сравнению с 850 студентами в 1991 году, когда в стране начались рыночные реформы. По данным издания, в Польше действует 450 государственных и частных высших учебных заведений.

Украинцы составляют наибольшую группу иностранцев, которые учатся в польских вузах: в прошлом году в стране в целом учились свыше 24 тысяч иностранцев.

По материалам: Inpress.ua

ПХГ: СОКРОВИЩНИЦА ДЛЯ ГАЗА

Природный газ, голубое топливо, а иногда и голубое золото — названия одного из самых ценных энергетических ресурсов на планете. От него зависит не только промышленность государства, но и быт простого гражданина. Однако прежде чем газ находит своего потребителя, он проходит целую цепочку этапов от добычи до транспортировки.



Не секрет, что через газотранспортную систему Украины ежегодно проходит колоссальное количество газа разного происхождения, однако при этом его потребление имеет четко выраженный сезонный максимум зимой, когда резко возрастает расход газа на отопление. В морозные дни спрос на него может возрастать в 5-6 раз по сравнению с летним периодом.

Именно для сглаживания пиковых нагрузок потребления газа во всем мире используются подземные хранилища газа (ПХГ), которые принимают газ, когда его добывается и поставляется по трубопроводам больше, чем требуется потребителям, и отдают, когда начинается период максимального спроса.

Неудивительно, что из года в год украинские ПХГ становятся завсегдатаями новостных сводок именно в канун начала нового отопительного сезона. w

ХРАНИТЕЛИ ЭНЕРГИИ

Итак, подземное хранилище газа — это комплекс инженерно-технических сооружений в пластах-коллекторах геологических структур, горных выработках, а также в выработках-емкостях, созданных в отложениях каменных солей, предназначенных для закачки, хранения и последующего отбора газа, который включает участок недр, ограниченный горным отводом, фонд скважин различного назначения, системы сбора и подготовки газа, компрессорные цеха.

ПХГ сооружаются вблизи трассы магистральных газопроводов и крупных газопотребляющих центров для возможности оперативного покрытия пиковых расходов газа, а также для резервирования газа на случай аварий на газопроводах и для создания стратегических запасов газа.

Хранилищем газа может быть котлован или яма, закрытая герметичной крышкой из металла. Самыми же удобными и дешевыми газохранилищами являются созданные в истощенных газовых и нефтяных месторождениях. Такие ПХГ очень объемные. Для их эксплуатации как хранилищ устанавливается дополнительное оборудование. В них природный газ может храниться в газообразном состоянии. Также существуют хранилища в водоносных и соляных пластах.

Наличие хранилищ — своего рода гарантия бесперебойности поставок газа промышленности и населению, а также на экспорт. Хранить газ может быть выгодно и с точки зрения наполнения бюджета. При наличии в них избыточных объемов экономически выгодно купить газ летом, закачать в ПХГ, а зимой выкачать и продать, так как из-за роста потребления стоит он значительно дороже.

ГАЗОВЫЙ МИР

Всего в мире сегодня действует более 600 подземных хранилищ газа общей активной емкостью порядка 340 млрд куб. м. Страны мира делятся на преимущественно добытчиков (экспортеров, как, например, Россия) газа и преимущественно потребителей (импортеров) газа. Но есть и так называемые транзитные страны, через которые проходят ветки континентальных газопроводов (как Украина). При этом они могут быть как импортерами, так и экспортерами голубого топлива. Чем ближе к северу, тем сложнее с прокачкой достаточного объема газа зимой. Но легче обходить эту проблему, если в транзитных странах имеются ПХГ, чтобы покрывать из них недостающие объемы транзитного топлива. Кто и когда должен заполнять ПХГ, определяется контрактами между экспортером и транзитной страной с учетом интересов страны-потребителя.

ЕВРОПА

На территории стран ЕС создана и развивается крупная система ПХГ, которая состоит из примерно 150 ПХГ (включая хранилища при терминалах СПГ), суммарным активным объемом около 95 млрд куб. м газа. Необходимо отметить и тот факт, что в регионе наблюдается профицит мощностей ПХГ. Но даже при этом в период резких похолоданий европейские хранилища не в полной мере могут выполнить свое непосредственное назначение, а именно регулирование неравномерности газопотребления и покрытие пиковых уровней спроса. По некоторым мнениям, проблема заключается в том, что не хватает активного объема газа в ПХГ или значения максимального суточного отбора не велики. А представители науки считают, что виной всему отсутствие единой системы управления за контролем эксплуатации ПХГ. Кроме всего прочего, сегодня в Европе хранилища используются не только для обеспечения бесперебойности поставок, но и для хранения и торговли газом. Речь идет о так называемых газовых хабах — биржах, которые занимаются заключением соглашений о покупке, продаже природного газа, сохранении его в подземных хранилищах, поставке по трубопроводам.

РОССИЯ

На территории Российской Федерации расположено 22 подземных хранилища с суммарной активной емкостью 67,5 млрд куб. м и максимальной суточной производительностью 638,7 млн куб. м. Компанией-оператором системы ПХГ в РФ является ООО «Газпром ПХГ». Большинство хранилищ — истощенные месторождения.

США

Газовую инфраструктуру США ученые Института энергетических исследований РАН называют самой развитой, а рынок — самым свободным и конкурентным. В секторе подземного хранения газа основными владельцами/операторами ПХГ являются:

- межштатные и внутриштатные транспортные компании;

- местные распределительные компании;

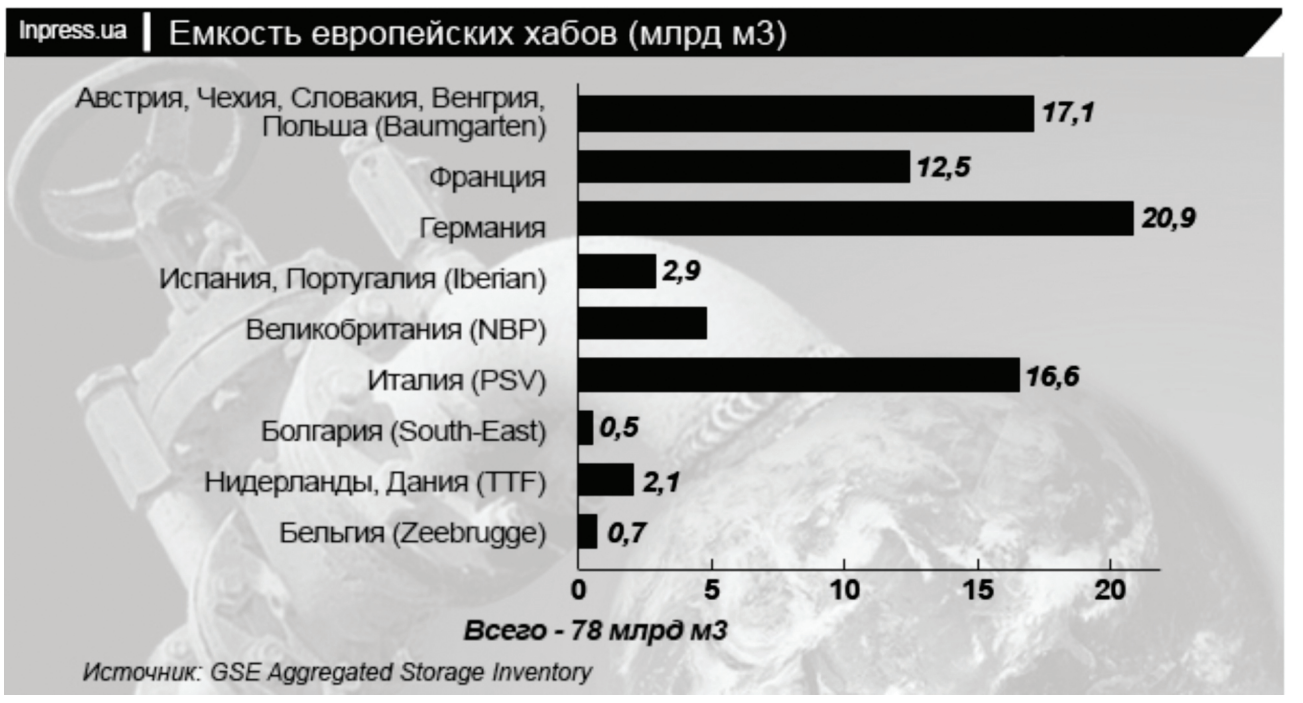
- независимые поставщики услуг хранения.

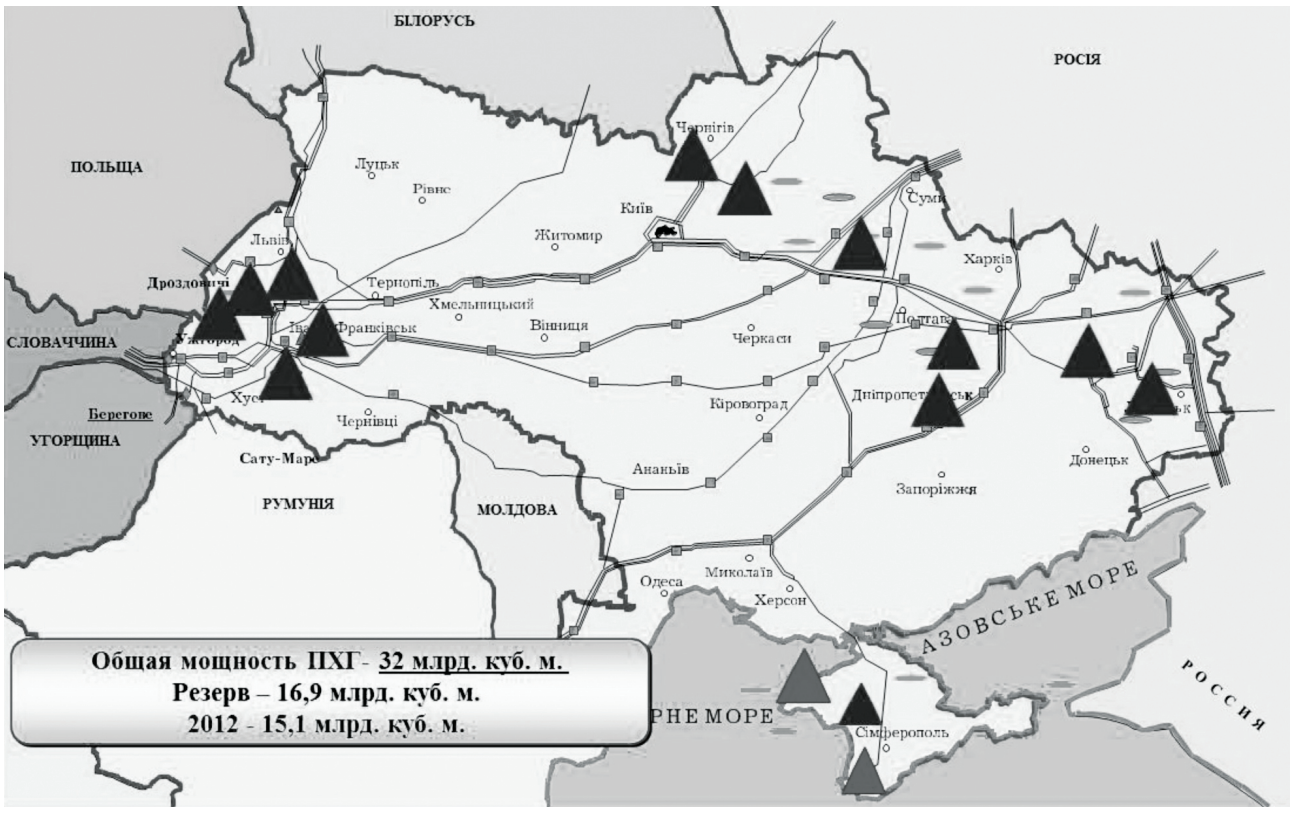
В настоящее время существует около 120 организаций, которые владеют действующими ПХГ в 48 штатах. В эксплуатации находится около 400 ПХГ с общим объемом активного газа около 120 млрд куб. м.

УКРАИНА

В 2012 году через нашу газотранспортную систему (ГТС) было прокачано 84,2 млрд куб. м газа из России в страны ЕС. Одним из преимуществ отечественной ГТС является наличие третьего в мире по объему парка ПХГ. В них вмещается больше 31 млрд куб. м газа, причем это не предел. По словам украинского руководства, эту цифру можно увеличить минимум на 5 млрд. Европа оценивает возможности увеличения потенциала Украины в качестве хранилища газа и вовсе на уровне в 60 млрд куб. м.

На сегодня в Украине функционирует 13 ПХГ, два из которых созданы на базе водоносных структур, а остальные — на базе истощенных газовых месторождений. Отечественные подземные газохранилища имеют многоцелевое назначение: основными задачами являются надежное бесперебойное и рациональное обеспечение внутренних потребителей природным газом, а также надежного транзита газа через территорию Украины в страны Европы, создание долгосрочных резервов газа на случай возникновения экстремальных ситуаций. Компании-операторы хранилищ («Укртрансгаз» и «Черноморнефтегаз») предоставляют услуги по хранению газа в ПХГ как поставщикам, так и потребителям топлива. Максимальная суточная производительность составляет 250 млн куб. м. На топливо из хранилищ, а не из «трубы», приходится





около 40% украинского годового потребления газа.

В Украине создавать ПХГ начали в 60-х годах прошлого века — для обеспечения бесперебойного снабжения газом Киева и промышленных центров восточных областей. Когда же начались поставки советского газа в Европу, встал вопрос о регулировании объемов поставок в этом направлении. Поэтому в 70-80-е годы в Западной Украине на базе истощенных месторождений было построено 5 ПХГ, включая Бильче-Волицко-Угерское, которое является крупнейшим в Европе (в него можно закачать 17 млрд куб. м газа). Украинская сеть подземного хранения газа включает четыре комплекса: Западноукраинский (Предкарпатский), Киевский, Донецкий и Южноукраинский. Около 80% мощностей украинских ПХГ приходится на Западноукраинский (25,6 млрд куб. м). В то же время на сегодняшний день мощности украинских ПХГ используются примерно на 80%, на эту ситуацию не влияет даже тот факт, что с недавнего времени в отечественных хранилищах находится не только газ, поставляемый непосредственно из России, но также и топливо, закачанное посредством реверса из стран Европы.

Детальное сравнение ПХГ Украины и других стран показывает их явное преимущество: большой объем и возможности дальнейшей модернизации. Но без внедрения европейских правил игры на украинском энергетическом рынке газового хаба в Украине не видать.

По материалам: Inpress.ua

ПОЛИТИКА ПРАГМАТИЗМА

ЗАММИНИСТРА ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ ПОЛЬШИ О СЛАНЦЕВОМ ГАЗЕ, ПОТЕНЦИАЛЬНЫХ ВЫГОДАХ И ОПАСНОСТЯХ ПРИ ЕГО ДОБЫЧЕ - МНИМЫХ И РЕАЛЬНЫХ

Полемика вокруг технологий разведки и добычи сланцевого газа (давно и весьма активно используемых в Соединенных Штатах) активно развернулась в странах Евросоюза, пишет «Инвестгазета». Такая ситуация вполне объяснима - в ЕС присутствуют две точки зрения, не слишком совпадающие одна с другой: директорат энергетики поддерживает идею добычи сланцевого газа, защитники окружающей среды высказывают обеспокоенность по поводу возможных последствий. Но я бы не сказал, что эти две позиции - взаимоисключающие.

Мы в Польше не решали неразрешимой дилеммы, куда идти - налево или направо, добывать сланцевый газ или нет. Мы начали с оценки собственных газовых запасов, их роли для нашей экономики, а в перспективе - и для экспорта. И даже не потому, что обеспокоены проблемой стабильности поставок топлива с востока. Просто добыча сланцевого газа - весьма перспективное направление. Полагаю, что лет через десять можно будет говорить о позитивных результатах - создании новых рабочих мест, более дешевых и доступных энергоресурсах. Хотя как геолог по образованию, я могу сказать, что сланцевый газ легко обнаружить, однако весьма трудно добыть, в отличие от обычного природного газа, разведка месторождений которого требует значительных усилий, а добыча относительно проста.

Сотрудничая с теми же компаниями из США, мы, например, не пытаемся слепо и быстро копировать их технологический опыт без учета локальной специфики добычи сланцевого газа в Польше с использованием гидравлического разрыва. У нас реализуется специальная программа анализа влияния добычи сланцевого газа на окружающую среду. Результаты проверяются регулярно, и пока наблюдения вдохновляют - при правильном внедрении и контроле эти технологии не вредят грунтовым водам и не создают особых сейсмических проблем. Приведу пример: по сравнению с гидроразрывом сейсмически втрое ощутимее для Польши оказалось весеннее землетрясение на Фиджи. Глубина гидравлического разрыва до трех километров не создает проблем. Каждая из сорока скважин отслеживается круглосуточно. И хотя опыт у нас не очень богатый, уже к 2015 году надеемся выйти на определенные коммерческие результаты.

Запасы сланцевого газа в Польше оцениваются в 850 млрд. кубических метров. Совместно с зарубежными компаниями нами начата и продолжается разведка сорока скважин. Зарубежные структуры нам понадобились не потому, что нет собственных. Просто ряд восточноевропейских компаний так или иначе связаны с восточными поставщиками, что, естественно, создает ряд объективных препятствий по их привлечению для развития внутренней ресурсной базы. В целом в Польше 14 новых групп капитала получили 109 соответствующих лицензий. География их деятельности охватывает почти треть польской территории. Это - факт.

Можно сказать, что в сфере сланцевого газа в Европе уверенно лидирует прагматизм. Из сорока европейских стран (включая Украину, Беларусь и Турцию) только в пяти действует запрет на гидравлический разрыв и добычу газа из сланцев. В восемнадцати странах процесс полностью разрешен и технологическая разведка начата. И Польша наряду с Великобританией - в числе лидеров.

Петр Возняк, замминистра окружающей среды Польши

По материалам: «Инвестгазеты»

Компания «Альтус» одна из старейших компаний по управлению активами в Украине.

Общий объем в управлении активов публичных и венчурных фондов более 1000 000 000 грн.
Широкая линейка публичных фондов с различными стратегиями инвестирования.
Инвестиционные фонды Компании ежегодно входять в пятерку наиболее доходных открытых фондов Украины.

Альтус
Управление инвестиционными фондами

Перш ніж придбати цінні папери (акції, сертифікати) інвестиційних фондів, слід ознайомитися з Проспектом емісії, Регламентом фонду, Інвестиційною декларацією відповідного інвестиційного фонду, які ви можете змогу знайти на сайті компанії www.altus.ua, або отримати в друкованому вигляді у спеціалістів компанії. Вартість інвестиційних сертифікатів може як збільшуватися, так і зменшуватися. Результати інвестування у минулому не визначають доходи у майбутньому. Держава не гарантує отримання доходу.

Ліцензія на здійснення професійної діяльності на фондовому ринку – діяльності з управління активами інституційних інвесторів (діяльності з управління активами) серія АГ № 579957 видана ДКЦПФР 07.10.2011 р., строк дії з 08.11.2010 р. по 08.11.2015 р.

Отвратительно питательно

ООН призвала активнее употреблять в пищу насекомых

Человечество ждет незавидное будущее: к 2050 году население Земли увеличится с нынешних семи до девяти миллиардов человек. Чтобы удовлетворить потребности такого количества людей в пище, производство продуктов питания придется удвоить. Вместе с тем возможности продовольственной индустрии на пределе: водные ресурсы истощаются, площадей для пастбищ становится все меньше, чрезмерный вылов привел к значительному сокращению многих популяций употребляемой в пищу рыбы. Международная общественность предпринимает усилия к улучшению продовольственной безопасности, однако порой они сводятся на нет капризами природы. По данным ООН, сейчас в мире насчитывается около миллиарда голодающих. Очевидно, что для обеспечения людей продуктами необходимы новые решения. Одним из них, как считают в ООН, может стать энтомофагия — употребление в пищу насекомых. Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН посвятила этому целый 200-страничный доклад, опубликованный 13 мая.

Выращивание насекомых является более экологичным. На животноводство приходится около 18 процентов мировых выбросов парниковых газов, то есть эта отрасль загрязняет окружающую среду больше, чем транспортный сектор. Насекомые ответственны за выбросы в сто раз меньших объемов вредных газов; кроме того, им требуется гораздо меньше воды.

В ООН считают, что отношение к энтомофагии стоит пересмотреть по нескольким причинам. В частности, насекомым требуется меньше корма, чем животным. Чтобы получить килограмм куриного мяса необходимо 2,5 килограмма корма, свинины — пять килограммов, говядины — десять килограммов корма. Для сравнения, чтобы получить килограмм пригодных в пищу кузнечиков, нужно 1,7 килограмма корма.

В ООН считают, что насекомых можно разводить для последующего употребления в пищу. В некоторых странах эта индустрия уже заинтересовала бизнесменов. В частности, в Таиланде, Лаосе и Вьетнаме разводят сверчков. Пока, правда, выращивание насекомых не поставлено на поток даже в этих странах, где энтомофагия является традицией. Местные жители разводят сверчков в сараях на задних дворах своих жилищ.

Одним из первопроходцев в разведении насекомых в Европе стала нидерландская Kreca. Это семейная компания, которая уже 35 лет поставляет насекомых — в основном производителям кормов для животных. Kreca выращивает личинки жуков, тараканов, кузнечиков, которые сначала высушиваются, а затем замораживаются. Впоследствии этих насекомых можно перемолоть в муку и использовать для извлечения сухого белка. Не исключено, что некоторые потребители уже едят насекомых в таком виде, совершенно об этом не подозревая.

Несмотря на отвращение населения западных стран к поеданию насекомых, ООН рассчитывает изменить отношение к энтомофагии. Планируется организовать кампанию, в рамках которой ученые будут просвещать население по вопросам, связанным с употреблением насекомых в пищу. В итоге, как надеются в ООН, прогрессивное человечество обратит внимание на этот еще не освоенный ресурс. В конце концов, напоминают в организации, еда во многом определяется привычками и модой.

По материалам: Лента.Ру

ОГОНЬ СКОРО БУДУТ ДОБЫВАТЬ ИЗ ВОДЫ

Не секрет, что многие горючие газы, применяемые в промышленности, довольно опасны при транспортировке и любая небрежность в хранении чревата пожарами, а то и взрывами из-за высокой воспламеняемости. Альтернативой «горючке» может стать… обыкновенная вода. К такому выводу пришли разработчики проекта SafeFlame, сообщает информационно-аналитический портал Inpress.ua.

Чтобы вода «стала горючей», к ней придется приложить усилие — точнее, электрический ток, под действием которого начнется электролиз с образованием свободных кислорода и водорода. Их смесь и подается через инжектор горелки, который позволяет контролировать соотношение двух газов. Это позволяет получать необходимое для ряда задач окисляющее пламя, перенасыщенное кислородом, или, наоборот, восстанавливающее, обедненное им. Температура и длина огненного языка контролируются простой регулировкой силы тока, который подается для электролиза.

Одной из сложностей пока остается стоимость электролитической ячейки: для эффективного разделения кислорода и водорода требуется использовать недешевые платиновые катализаторы. Впрочем, авторы SafeFlame активно работают над этой проблемой.

Зато в итоге гремучая смесь кислорода и водорода образуется не в отдельных емкостях, а почти непосредственно в точке использования. Поэтому горелка SafeFlame не нуждается в отдельных емкостях, где накапливались бы эти капризные и небезопасные газы. Их и нет фактически — есть лишь безопасная вода до того момента, пока не подано электричество и не началось использование горелки.

Кстати, SafeFlame — уже не просто инженерная концепция, а вполне рабочие прототипы реального устройства, которые проходят испытания в Европе. Разработчики обещают, что в продажу они поступят в самом ближайшем будущем.

По материалам: портала Inpress.ua

КОСМИЧЕСКИЙ МУСОР УГРОЖАЕТ БУДУЩЕМУ КОСМОНАВТИКИ

Проблема утилизации мусора актуальна не только для самой земли, но и для космоса, сообщает немецкая газета die welt. в настоящее время, говорится в материале, на околоземной орбите скопилось столько космического мусора, что под угрозой в не столь отдаленном будущем окажется вся космонавтика. человечество превращает космос в огромную мусорную свалку с момента запуска первого искусственного спутника земли в 1957 году. ни один полет в космос, отмечает издание, не остается без следов.

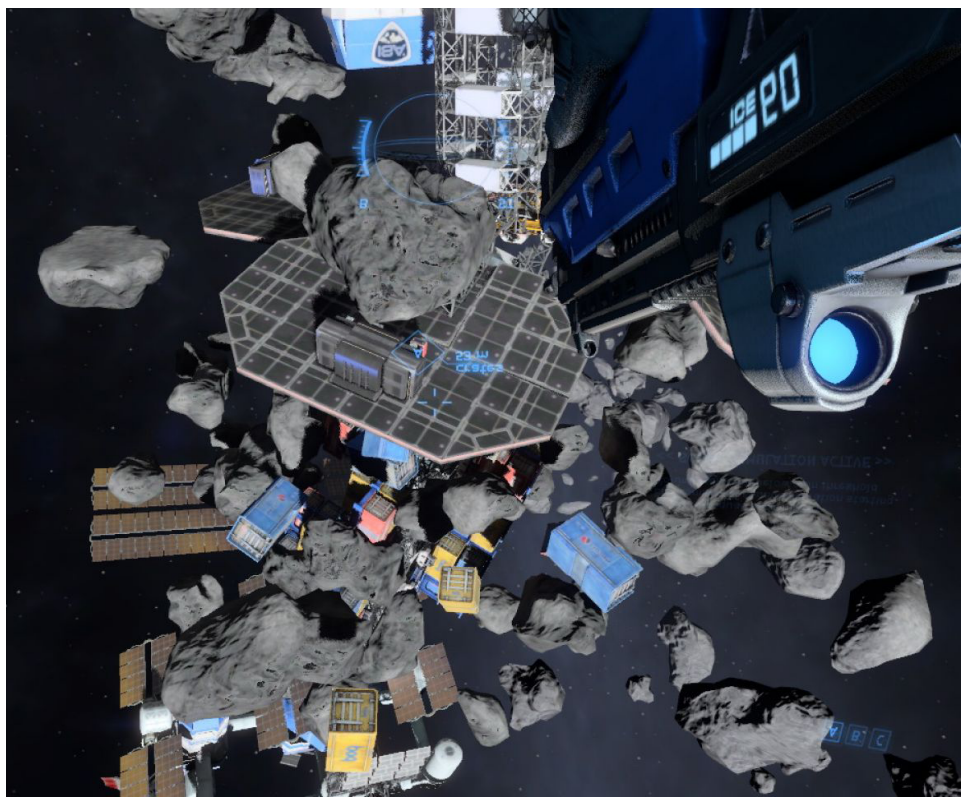
Так, наряду с сотнями отслуживших свое спутников на орбите находится огромное количество объектов различного размера - от потерянных космонавтами перчаток и отверток до обломков самих спутников и отработавших частей ракет. Большая часть этих обломков, говорится далее, образуется в результате взрывов или испытаний противоспутникового оружия и находится на орбите - прежде чем сгорит в земной атмосфере - десятилетиями. Так, в результате лишь одного столкновения российского и американского спутников в феврале 2009 года на орбите появилось минимум 2200 новых обломков.

В настоящее время Европейское космическое агентство (ЕКА) отслеживает в целях безопасности полетов порядка 8500 обломков диаметром более 10 см. Всего же, по оценкам ученых, на околоземной орбите находится порядка 29 тысяч фрагментов диаметром более 10 см, 750 тысяч - более 1 см и 170 млн обломков, имеющих менее 1 см в длину. И все они, подчеркивает издание, «несутся» с огромной скоростью, составляющей в среднем 25 тысяч км/ч. Так, попадание всего лишь одного сантиметрового фрагмента в спутник создаст столько же энергии, сколько высвободится при взрыве ручной гранаты.

Между тем одним из решений соответствующей проблемы, обсуждавшейся на прошедшей в Германии первой европейской конференции по проблемам космического мусора, может стать изготовление ракет и космического оборудования таким образом, чтобы оно после вывода из эксплуатации возвращалось обратно в атмосферу, где бы и сгорало. Также вполне реальным является вариант «активного удаления», в ходе которого уборкой крупногабаритного космического мусора займется специальный космический аппарат.

«Конечно, такой вариант затратен, - говорит участник конференции и руководитель одного из отделов ЕКА Хольгер Краг. - Однако с учетом того, что иначе на карту может быть поставлено будущее всей космонавтики, такие затраты оправданны».

По материалам: www.inopressa.ru



АНТИМИКРОВОЛНОВКА ИЛИ КАК ОХЛАДИТЬ НАПИТКИ ЗА НЕСКОЛЬКО СЕКУНД

Новейшие технологии продолжают идти семимильными шагами. Разработчики нового прибора приоткрыли завесу тайны над своим творением: благодаря новинке можно в течение буквально нескольких секунд охладить до требуемой температуры банку пива или бутылку шампанского, сообщает информационно-аналитический портал Inpress.ua.

Новый прибор V-Tex, разработанный недавно британской компанией Enviro-Cool Limited, способен понизить температуру жидкости в алюминиевой банке объёмом 330 мл с 32 до 5 градусов Цельсия всего за 42 секунды. Этот же процесс в случае полулитровой банки займет примерно 50 секунд. Со стеклянной тарой на охлаждение уйдет больше времени — в среднем 4 и 6 минут соответственно. Однако это все равно намного быстрее, чем если бы бутылка была просто опущена в воду с температурой, близкой к замерзанию: в этом случае пришлось бы ждать 25–30 минут, сообщает Armadaboard.

В прессе продукт уже окрестили «антимикроволновой печью», намекая на то, что процесс охлаждения происходит так же быстро, как и нагревание пищи в распространённом бытовом приборе. Однако принцип действия V-Tex никак не связан с микроволнами.

В камере происходит быстрое вращение тары в холодной воде с образованием и разрушением вихря Рэнкина. Специальные алгоритмы позволяют сохранить все начальные качества напитка, быстро понизив его температуру. При этом внутри охлаждаемой емкости не происходит резкого изменения давления, что позволяет без проблем помещать в V-Tex газированные напитки.

Увы, более подробной информации об охладителе авторы не раскрывают, отмечая, что технологии, положенные в основу работы системы, сейчас патентуются.

Компания Enviro-Cool планирует выпуск как коммерческой, так и компактной бытовой версии устройства, рассчитанной на охлаждение алюминиевых банок и бутылок (в том числе винных) емкостью до 1 литра.

По материалам: портала Inpress.ua

Газета The Altus Times
Свідоцтво ДП №1975-713Р

Печать: ООО «ИД» Керамист»,
г. Запорожье, ул. Седова 16, тел.: (061)228-10-30.
Сайт: www.keramist.com.ua.
Заказ № , тираж 10 000 экз.

Учредитель и издатель – ООО «КУА «Альтус Ассетс Активитис»
Адрес: 49044, г.Днепропетровск, Екатеринославкий б-р,
ТДЦ «Босфор» 4-й этаж
тел. (056) 732-32-32, 790-55-00
факс (056) 732-32-38
e-mail: office@altus.ua
подписан к печати 12.09.2012г.

Главный редактор: Степан Пустельник
Редакционная коллегия: Ирина Ивашина
Сергей Уланов
Дизайн и верстка: Андрей Хорошун
Фото fotki.yandex.ru
WWW.ALTUS.UA
распространяется бесплатно